

## IL PROCUREMENT DELLE NAZIONI UNITE

Torino, 25 settembre 2019

### PROGRAMMA

09.00	Registrazione Partecipanti
09.15	Saluti e apertura lavori. Regione Piemonte, CCIAA Torino e CCIAA Cuneo
09.30	Avvio sessione formativa <b>I. Il sistema delle Nazioni Unite</b> Il sistema delle organizzazioni delle Nazioni Unite (un po' di storia e descrizione della struttura) Le principali organizzazioni delle Nazioni Unite Le Banche di sviluppo multilaterali e le Istituzioni finanziarie internazionali Gli obiettivi di Sviluppo Sostenibile per il 2030 Il <i>Global Compact</i> ( <a href="https://www.unglobalcompact.org/what-is-gc">https://www.unglobalcompact.org/what-is-gc</a> )
10.00	<b>II. Il sistema delle Nazioni Unite e opportunità di business</b> Il mercato degli appalti delle Nazioni Unite Registrazione alla piattaforma UNGM (demo) <i>Knowledge Center</i> UNGM: piattaforma interattiva che fornisce informazioni utili su come iniziare a fare business con le Nazioni Unite (demo) Portale <i>Trade Promotion</i> dell'UNGM (demo) La cooperazione delle Nazioni Unite in materia di appalti
10.30	<b>I servizi del Sistema Italia a supporto delle imprese in tema di Tender Internazionali: Progetto In Gara con Noi-Tender Lab, ExTender ed altri servizi.</b>
10.50-11.10	<b>Pausa caffè</b>
11.10	<b>III. Appalti delle Nazioni Unite in cifre</b> UNSPSC, classificazione convenzionale usata l'identificazione di beni e servizi (demo)

Statistiche annuali sugli appalti delle Nazioni Unite in UNGM (demo)  
Dati statistici in base a volumi, principali categorie di beni e servizi e distribuzione geografica, dati sui fornitori italiani (demo)

11.30

#### **IV. Procedure di approvvigionamento**

Principi del procurement delle Nazioni Unite

Processo di procurement delle Nazioni Unite

Soglie degli appalti delle Nazioni Unite

*RFQ* (Request for Quotation), *ITB* (Instructions to Bidders) , *RFP* (Request For Proposal), *REOI* (Request for Expression of Interest), *RFI* (Request for Information) ed altre procedure

Selezione diretta, contratti “*Piggyback*”

12.00

#### **Q & A**

12.15 - 13.00

#### **Pausa Pranzo**

13.00

#### **V. Avvisi di gara in UNGM e principali documenti di gara**

UNGM – Opportunità di business (demo)

Tender Alert Service (TAS)

Accesso ai documenti di gara (demo)

Principali documenti di gara

Criteri di valutazione

Quesiti per i buyers, corrispondenza e chiarimenti (demo)

13.45

#### **VI. Procedure di gara**

Preparazione dell’offerta di gara

Caricamento ed invio delle offerte di gara (demo)

Scadenze e apertura delle proposte

Processo di valutazione da parte delle autorità di procurement UN

Aggiudicazione e feedback agli offerenti

Fornitura di beni e servizi

14.30

#### **Q &A**

14.45

#### **VII. Documenti contrattuali**

Codice di condotta dei fornitori

Contratti standard e accordi a lungo termine

Termini e condizioni generali delle Nazioni Unite

Esenzione fiscale

Termini di pagamento  
Modalità di pagamento e fatturazione elettronica  
Legge applicabile, foro competente e risoluzione delle dispute.  
Sanzioni e interdizione dei fornitori (demo)

15.45 **VIII. Suggerimenti e conclusioni finali**

16.15 **Chiusura lavori**

**Relatore:**

Dott. Sandro Luzziotti - Procurement Manager / Procurement and Insurance Section -  
Administrative Services Division - IFAD



---

*In collaborazione con il Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale.*

*Con il patrocinio di ITA - Italian Trade Agency*

