Il sales funnel: come gestire la clientela potenziale "dal contatto al contratto" - Torino, 5 e 7 novembre 2013

Torino, 5 e 7 novembre 2013

IL SALES FUNNEL:
COME GESTIRE LA CLIENTELA POTENZIALE
"DAL CONTATTO AL CONTRATTO"
Torino, 5 e 7 novembre 2013

Partecipa al corso **"Il Sales Funnel: come gestire la clientela potenziale 'dal contatto al contratto'"**, un approfondimento sulle tecniche e le metodologie di lavoro da attuare per **trasformare in opportunità di business i contatti** instaurati con potenziali clienti e partner commerciali a seguito di partecipazione a manifestazioni fieristiche, missioni e incontri internazionali.

L'iniziativa è riservata alle aziende aderenti al Progetto Integrato di Filiera (PIF) **"Creative Industries - Design + Luxury"** gestito dal Centro Estero per l'Internazionalizzazione (Ceipiemonte) su incarico di Regione Piemonte, Camere di commercio di Torino, Verbano Cusio-Ossola e Biella.

Grazie a tale progetto la partecipazione è **gratuita,** salvo versamento di una cauzione di € 200,00 che sarà restituita al termine dell'iniziativa, a fronte della effettiva partecipazione.

Il percorso formativo della durata di due giorni, coniuga momenti di carattere teorico con **attività ed esempi pratici** che potranno essere immediatamente utilizzati dai partecipanti nelle proprie realtà di appartenenza.

Il corso si terrà nella sede di Ceipiemonte (Corso Regio Parco 27), dalle 9:00 alle 18:00.

Per aderire è necessario compilare il modulo di iscrizione che compare cliccando su **"nuova iscrizione"**. Qui sono indicate anche le modalità di versamento della cauzione. A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato.
Attenzione: il modulo dovrà essere stampato, firmato in tutte le sue parti e inviato a Ceipiemonte via fax al n. 0116965456.

Le adesioni saranno accettate secondo l'ordine di arrivo fino a un **numero massimo di 18**

persone (1 referente per azienda).

Scadenza adesioni: 31 ottobre 2013.

Dettagli sul programma e le modalità di adesione sono contenuti nella **scheda tecnica**.

Stampa

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 05.11.2013 / 07.11.2013
- **Orario:** 09:00 - 18:00
- **Luogo:** Corso Regio Parco 27 - 10152
- **Sala:** Numis
- **Città:** Torino (Europa , Italia)
- **Posti totali per azienda:** 1
- **Data inizio iscrizioni:** 23.10.2013
- **Orario inizio iscrizioni:** 09:00
- **Data fine iscrizioni:** 31.10.2013
- **Orario fine iscrizioni:** 18:00

Allegati

Scheda Tecnica

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

Corso Regio Parco 27 - 10152 Torino

Settore Formazione - Michela Francescato

Tel. +39 011 6700.582 Fax +39 011 6965456

Email formazione-operatori@centroestero.org