Tecniche di negoziazione: come prepararsi e gestire l'incontro con il cliente- Novara, 5 dicembre 2014

Novara, 5 dicembre 2014 - h. 9:00 - 18:00

Tecniche di negoziazione:
come prepararsi e gestire l'incontro con il cliente
Novara, 5 dicembre 2014

Partecipa al seminario *"Tecniche di negoziazione: come prepararsi e gestire l'incontro con il cliente* " potrai acquisire le competenze necessarie per capire la **struttura** che caratterizza ogni **trattativa** e approfondire gli **skills** collegati alle diverse fasi del **processo negoziale**.

L'acquisizione di nuovi clienti, o il consolidamento dei rapporti con quelli acquisiti, infatti, non dipendono solo dalla qualità dei prodotti o servizi offerti: la **gestione efficace** delle negoziazioni nelle diverse situazioni lavorative è un fattore determinante per il successo delle relazioni commerciali con interlocutori nazionali ed esteri.

L'iniziativa rientra nell'ambito del Progetto Integrato di Filiera (PIF) **Design Building Living** gestito dal Centro Estero per l'Internazionalizzazione (Ceipiemonte) su incarico di Regione Piemonte, Unioncamere Piemonte, delle Camere di commercio del Piemonte e della Valle d'Aosta.

Quota di partecipazione:
- Per le aziende aderenti al PIF la partecipazione è gratuita
- Per le aziende non aderenti al PIF la quota di partecipazione è di € 100,00 + IVA

Il seminario si terrà nella sede della Camera di commercio di Novara (Via degli Avogadro 4), dalle 9:00 alle 18:00.

Per aderire occorre cliccare su "nuova iscrizione" e seguire le indicazioni per la compilazione e l'invio del modulo di adesione. Qui sono indicate anche le modalità di versamento della quota di partecipazione. A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato.
Attenzione: il modulo dovrà essere stampato, firmato in tutte le sue parti e inviato a Ceipiemonte via fax al n° 0116965456.

Le adesioni saranno accettate secondo l'ordine di arrivo fino a un **numero massimo di 12**

persone (1 referente per azienda).

Scadenza adesioni: 1° dicembre

Dettagli sul programma e le modalità di adesione sono contenuti nella **scheda tecnica**.

Clicca qui per conoscere le altre attività di formazione.

Stampa

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 05.12.2014
- **Orario:** 09:00 - 18:00
- **Luogo:** Via degli Avogadro 4
- **Città:** Novara (Europa , Italia)
- **Posti totali per azienda:** 1
- **Data inizio iscrizioni:** 17.11.2014
- **Orario inizio iscrizioni:** 09:00
- **Data fine iscrizioni:** 01.12.2014
- **Orario fine iscrizioni:** 18:00

Allegati

Scheda Tecnica

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

Corso Regio Parco 27 - 10152 Torino

Settore Formazione - Michela Francescato

Tel. +39 011 6700.582 Fax +39 011 6965456

Email formazione-operatori@centroestero.org