

# ANNULLATO - Webinar - VENDERE ALL'ESTERO SENZA RISCHI: Gli strumenti di “risk mitigation” e l'intervento di Simest Spa

17 maggio - h. 9.00-13.00

17 maggio

La complessità e i continui mutamenti che stanno interessando da tempo i mercati internazionali richiedono di presidiare in modo sempre più attento la **tutela dei propri crediti** con clienti esteri, adottando tutte **le misure e le precauzioni che prevengano o, quantomeno, riducano sensibilmente il rischio di mancato incasso.**

Attraverso l'analisi di **situazioni concrete**, la **ricostruzione di problemi aziendali** e l'**elaborazione di schemi di riferimento** utili nell'operatività quotidiana, il webinar ha l'obiettivo di individuare, definendone le caratteristiche, **gli strumenti per la gestione critica del rischio di insolvenza** nelle compravendite internazionali, sia nel breve che nel medio-lungo termine.

In particolare, si analizzeranno gli strumenti nel breve termine, con focus sugli strumenti finanziari.

## PROGRAMMA

### L'Export Credit Risk Management

- La gestione del rischio di credito: quali strumenti?
- La differenza fra strumenti assicurativi e strumenti finanziari;
- Strumenti nel Breve Termine e nel Medio Lungo Termine;
- Le variabili critiche: importo, paese, merce, forza contrattuale, cliente;

### Gli strumenti finanziari

- Il credito documentario: definizione, caratteristiche, struttura, funzionamento, soggetti, operatività, normativa di riferimento;
- La conferma di un credito documentario;
- Le garanzie bancarie: payment guarantee o stand by letter of credit?
- Il forfaiting

## **Gli strumenti assicurativi**

- Il credito fornitore: struttura e funzionamento. I rischi assicurati;
- Il credito acquirente: funzionamento;
- La voltura di Polizza Sace Spa;

**Relatore:** Dr. Domenico Del Sorbo - LIBF Qualified Trade Finance Specialist

## **Gli strumenti finanziari a supporto dell'export e dell'internazionalizzazione**

- I finanziamenti Agevolati per l'Internazionalizzazione
- Gli investimenti in Equity
- Supporto Credito all'Export
- Q&A Session

**Relatore:** Dr. Carlo de Simone – SIMEST SPA - Responsabile Indirect Channels

**Data e Orario:** 17 maggio - h 9.00-13.00

**Scadenza adesioni:** 13 maggio

**Qualche giorno prima del corso, ciascun iscritto riceverà il link a cui collegarsi per seguire l'incontro**

## **Costi e modalità di adesione**

La quota di adesione è di € 250,00 + IVA, a persona, quale partecipazione alle spese di realizzazione sostenute da Ceipiemonte.

Per aderire è necessario compilare il modulo di iscrizione che compare cliccando su "**partecipa**". A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato.

## **ATTENZIONE:**

**La compilazione on line del Modulo di Adesione costituisce iscrizione effettiva al corso in oggetto.**

Effettuando l'adesione on-line l'azienda si impegna pertanto a rispettare le clausole contenute nel modulo, con particolare attenzione alla clausola n° 2.

**Non è pertanto necessario trasmettere il Modulo, compilato e firmato, via fax o via mail.**

Il pagamento della quota di iscrizione è da effettuarsi solo previa comunicazione del Ceipiemonte in funzione dell'effettiva attivazione del corso.

Vi invitiamo infine a prendere visione del testo aggiornato della privacy policy adottata da CEIPIEMONTE in conformità al Regolamento Europeo 679/2016 (<http://www.centroestero.org/it/privacy.html>).

[Stampa](#)

## Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 17.05.2022
- **Orario:** 09:00 - 13:00
- **Posti totali:** 20
- **Posti disponibili:** 16
- **Posti totali per azienda:** 3
- **Data inizio iscrizioni:** 14.04.2022
- **Data fine iscrizioni:** 13.05.2022

## Per informazioni

### **Centro Estero per l'Internazionalizzazione**

via Nizza 262 int. 56 - Polo Uffici Lingotto  
10126 Torino (TO)

Fabrizia Pasqua

Tel. +39 011 67619

Email: [fabrizia.pasqua@centroestero.org](mailto:fabrizia.pasqua@centroestero.org)