Corso on-line STRATEGIE DIGITALI PER GESTIRE RETI VENDITA E AGENTI COMMERCIALI IN ITALIA E ALL'ESTERO: come risparmiare tempo grazie a strategie di Marketing Automation semplici ed efficaci e sfruttando strumenti gratuiti o già disponibili in azienda

Torino, 16 e 29 maggio 2023

Corso on-line

STRATEGIE DIGITALI PER GESTIRE RETI VENDITA E AGENTI COMMERCIALI IN ITALIA E ALL'ESTERO: come risparmiare tempo grazie a strategie di Marketing Automation semplici ed efficaci e sfruttando strumenti gratuiti o già disponibili in azienda

16 e 29 maggio 2023

Dall'Europa all'America, dall'Africa all'Asia **la gestione di Sales Manager, partner e agenti commerciali** diventa ogni giorno più **complessa, costosa e onerosa**.

Se da un lato la rivoluzione digitale ha avvicinato prospect e clienti all'azienda garantendo maggiore velocità e reattività al rapporto commerciale, dall'altro lato l'aumento esponenziale di alternative e concorrenti sugli stessi canali ha ridotto drasticamente la visibilità dei brand e la loro competitività agli occhi del pubblico.

Ceipiemonte propone **un corso online** che, partendo dall'attuale scenario sopra descritto, ha l'obiettivo di fornire alle aziende partecipanti strumenti e metodi per "ripensare" all'impresa, alle sue **strategie di posizionamento, di gestione** ed **efficientamento dei rapporti con agenti, partner e reti vendita internazionali**, rispetto ai quali ***il digitale*** rappresenta una notevole opportunità per:

- **ridurre tempi e costi**
- **aumentare le vendite**
- garantire un **maggiore controllo su attività, rapporti e presìdi gestiti da terzi spesso molto lontano da casa.**

Programma

- **Sales Management e prospezione commerciale**: come supportare in modo efficace le attività di vendita B2B e B2C sfruttando l'approccio omnicanale (fisico + digitale);

- **Prospect Digital Profiling:** come identificare e condividere i migliori profili cliente con la forza vendita nei diversi Paesi;
- **Target-Driven Marketing:** come costruire una campagna di comunicazione vincente (portale web, email, social, etc.) che supporti realmente agenti e partner commerciali nelle loro attività di prospezione;
- **Listing & CRM Scouting:** come semplificare l'acquisizione e la gestione condivisa delle lead per migliorare le conversioni contatto->contratto
- **Contact & Interaction Strategy:** come incrementare le vendite e la fidelizzazione sostituendo le email commerciali con campagne DEM e Landing page a disposizione della forza vendita;
- **Digital Business Networking:** come sfruttare i *social*per coinvolgere agenti e partner commerciali e migliorare i risultati nei diversi mercati del mondo.

Relatore: Dott. Michele Mannucci – Esperto di Web & Digital Marketing Ceipiemonte
Orario: 9.00 – 17.30
Modalità di erogazione: on-line su piattaforma Zoom
Scadenza adesioni: 10 maggio

COSTI E MODALITÀ DI ADESIONE

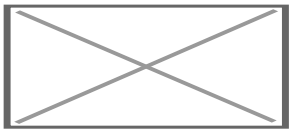
La **quota di** adesione è di € 450,00 + IVA, quale partecipazione alle spese di realizzazione sostenute da Ceipiemonte.
Per aderire è necessario compilare il modulo di iscrizione che compare cliccando su **"partecipa".** Qui sono indicate anche le modalità di pagamento. A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato.
Attenzione: la compilazione on-line del modulo di adesione costituisce iscrizione effettiva al corso in oggetto

Effettuando l'adesione on-line l'azienda si impegna pertanto a rispettare le clausole contenute nel modulo, con particolare attenzione alla clausola n° 2.

Non è pertanto necessario trasmettere il Modulo, compilato e firmato, via fax o via mail.

Il pagamento della quota di iscrizione è da effettuarsi solo previa comunicazione del Ceipiemonte in funzione dell'effettiva attivazione del corso. Vi invitiamo infine a prendere visione del testo aggiornato della privacy policy adottata da CEIPIEMONTE in conformità al Regolamento Europeo 679/2016 (http://www.centroestero.org/it/privacy.html).

Per informazioni:
Maddalena Covello
tel. 011 6700.669
maddalena.covello@centroestero.org



Stampa

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 16.05.2023 / 29.05.2023
- **Orario:** 09:00 - 17:30
- **Luogo:** on-line piattaforma Zoom
- **Città:** Torino ( )
- **Posti totali:** 15
- **Posti disponibili:** 12
- **Data inizio iscrizioni:** 26.04.2023
- **Data fine iscrizioni:** 10.05.2023

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

via Nizza 262 int. 56 - Polo Uffici Lingotto
10126 Torino (TO)

Maddalena Covello

Tel. +39 011 6700669

Email: maddalena.covello@centroestero.org