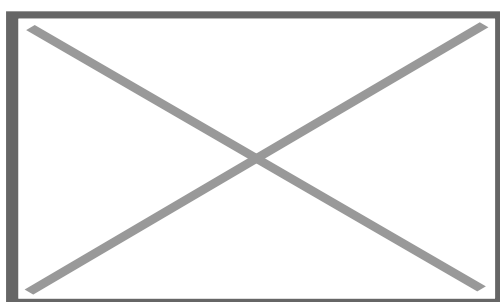


Il piano commerciale per l'estero

IL PIANO COMMERCIALE PER L'ESTERO:

dalla strategia all'operatività

Torino, giugno - dicembre 2024 (*)



**Percorso formativo co-finanziato dal Fondo Sociale Europeo +
nell'ambito del Catalogo Regionale di Formazione Individuale Continua e Permanente 2023-27**

OBIETTIVI

Saper effettuare una corretta e attenta pianificazione commerciale, che permetta di muoversi con efficacia sfruttando al meglio le proprie risorse, è una competenza chiave per creare business e ritagliarsi una buona posizione nei mercati esteri.

Rivolto principalmente a personale operante (o interessato ad operare) in aziende di produzione, commercializzazione, import-export, che debba sviluppare attività di pianificazione commerciale, il corso prevede l'analisi di:

- tecniche e strumenti (anche digitali e informatici) per la ricerca di nuovi mercati e il potenziamento di quelli già avviati
- principali trend di mercato
- analisi della concorrenza, dei punti di forza e di debolezza del proprio prodotto/servizio
- costi e criteri per la determinazione dei prezzi di vendita
- tecniche per l'individuazione e segmentazione della clientela target
- tecniche per elaborare previsioni di vendita

MODALITA' DI SVOLGIMENTO

I corsi sono condotti da professionisti **esperti della materia** che lavorano quotidianamente a contatto con le aziende. La metodologia didattica è interattiva: le lezioni frontali sono affiancate dall'analisi di esempi pratici e

casi di studio, con numerose esercitazioni e simulazioni ispirate a casi reali.

I gruppi-classe sono composti da **max. 14 partecipanti**.

Durata: 40 ore, di cui **22 in presenza** presso Ceipiemonte (Via Nizza 262 int. 56, Torino) + **18 on-line** su piattaforma Teams

Orario: 18.00 – 20.00 **al lunedì**, alternando lezioni una settimana in presenza ed una on-line

Frequenza: obbligatoria per almeno 2/3 delle ore corso

Attestato finale di validazione delle competenze a seguito di superamento test finale

(*) E' prevista una pausa per il mese di agosto

DESTINATARI

Personale domiciliato in Piemonte e/o operante in aziende/enti/organizzazioni pubbliche o private con sede in Piemonte

Possono beneficiare dei **buoni formazione** messi a disposizione dalla Regione Piemonte a copertura del 70% del costo del corso:

- **dipendenti** a libro paga (operai, impiegati, quadri, dirigenti, apprendisti, lavoratori percettori di ammortizzatori sociali in costanza di rapporto di lavoro ai sensi del D.Lgs. n. 148/2015)
- lavoratori con contratto di **collaborazione organizzata** dal committente (art. 2 D.Lgs. 81/2015)
- **tirocinanti (esclusi i tirocini curriculari), dottorandi, specializzandi e titolari di borse di ricerca**

QUOTA DI PARTECIPAZIONE

€ 153 a carico del partecipante, corrispondente al 30% del costo totale del corso. Nel caso di lavoratori con ISEE minore o uguale a € 10.000 il buono formazione può corrispondere al 100% del costo del corso. In assenza dei requisiti per beneficiare del buono formazione è possibile aderire dietro pagamento dell'intero costo del corso € 510 (esenti Iva).

MODALITÀ DI ADESIONE

Compilare, sottoscrivere e inviare il **Modulo di Richiesta Buono** - unitamente a **copia dei documenti** indicati all'interno del modulo - entro il **15 luglio** a fci@centroestero.org

Modulo Richiesta Buono

[Stampa](#)

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 17.06.2024 / 09.12.2024
- **Orario:** 18:00 - 20:00
- **Data inizio iscrizioni:** 20.02.2024
- **Data fine iscrizioni:** 30.05.2024

Allegati

Modulo richiesta buono formazione (word)

Modulo richiesta buono formazione (PDF)

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

via Nizza 262 int. 56 - Polo Uffici Lingotto
10126 Torino (TO)

Stefania Soi - Simonetta Verona

Tel. +39 011 6700.615/648

Email fcj@centroestero.org