

CORSO ONLINE - LEGAL & COMMERCIAL ENGLISH LAB: PERCORSO DI AFFINAMENTO DELL'INGLESE LEGALE E COMMERCIALE

19 giugno

LEGAL & COMMERCIAL ENGLISH LAB: PERCORSO DI AFFINAMENTO DELL'INGLESE LEGALE E COMMERCIALE

19 giugno

Sempre più spesso le aziende che operano con l'estero hanno la necessità di imparare e/o perfezionare l'inglese giuridico per sottoscrivere o negoziare contratti con controparti estere.

La capacità di utilizzare e comprendere il linguaggio legale/commerciale, insieme a una forte padronanza delle soft skills, è essenziale per costruire relazioni efficaci e risolvere le controversie.

Obiettivi del corso:

- sviluppare tecniche per comunicare in modo chiaro, preciso e conciso in un contesto giuridico/commerciale
- utilizzare la terminologia legale e commerciale specifica con competenza, anche per evitare fraintendimenti rischiosi con la controparte straniera
- sviluppare le capacità di presentare un caso e di confrontarsi con le obiezioni

Programma

Developing key performance strategies & tools

- Legal/business communications in a cross-cultural context
- Cultural & language values & effective communications
- Communication parameters

- Italian vs English
- Creating a shared and effective spoken communications style

Legal presentations Presenting your case & handling objections effectively

Gauging the audience

- Introducing and controlling your message
- Mapping the information you present
- Supporting & developing your argument.
- Choosing the right register
- Building trust and credibility
- Capturing the audience
- Stating an agenda / being explicit

Achieving an effective written style

- Creating a common pattern of speech
- Accessibility & effective written communications
- Nominalization & style
- Clarity- Brevity – Simplicity
- Building a powerful language
- Avoiding redundancy
- Legal/commercial terminology

Making the call

- Setting the tone & stating the agenda
- Getting and keeping to the point
- Making the call dynamic
- The call for action

Physical grammar, bridging & creating an environment

- Active listening, bridging & creating rapport
- Creating a collaborative, cooperative environment
- Dealing with questions
- Troubleshooting & shooting the elephant

The meeting

- Meeting the customer/client, and building trust and loyalty.
- The dynamic assertive opening/closing
- Working effectively in a highly-interactive intercultural environment.
- Interacting, presenting your position (strong, neutral or tentative).
- Stating opposition, achieving the correct level of conciseness, brevity, formality.
- Handling objections and interruptions.
- Confirming, checking, clarifying, and proposing, etc
- Making language work for you

Negotiating an agreement

- The language of contracts and agreements
- Seeking agreement
- Dealing with objections
- Moving towards shared solutions
- Closing

Prerequisito di partecipazione: discreta conoscenza della lingua inglese (livello minimo necessario: **pre-intermedio**)

Relatore: Dott. Marcus Baines

Sede di svolgimento: Ceipiemonte, Via Nizza, 262 int. 56 - 1° piano

Date e Orario: 19 giugno (9.00/17.00)

Scadenza adesioni: 17 giugno

Costi e modalità di adesioni

La quota di adesione è di € 350,00 + IVA, a persona, quale partecipazione alle spese di realizzazione sostenute da Ceipiemonte.

Per aderire è necessario compilare il modulo di iscrizione che compare cliccando su "**partecipa**". A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato.

ATTENZIONE:

La compilazione on line del Modulo di Adesione costituisce iscrizione effettiva al corso in oggetto.

Effettuando l'adesione on-line l'azienda si impegna pertanto a rispettare le clausole contenute nel modulo, con particolare attenzione alla clausola n° 2.

Non è pertanto necessario trasmettere il Modulo, compilato e firmato, via fax o via mail.

Il pagamento della quota di iscrizione è da effettuarsi solo previa comunicazione del Ceipiemonte in funzione dell'effettiva attivazione del corso.

Vi invitiamo infine a prendere visione del testo aggiornato della privacy policy adottata da CEIPIEMONTE in conformità al Regolamento Europeo 679/2016 (<http://www.centroestero.org/it/privacy.html>).

Le adesioni verranno accolte in ordine di arrivo per un massimo di 12 partecipanti.

image not found or type unknown

[Stampa](#)

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 19.06.2024
- **Orario:** 09:00 - 17:00
- **Città:** Torino (Italia)
- **Posti totali:** 12
- **Posti disponibili:** 12
- **Posti totali per azienda:** 5
- **Data inizio iscrizioni:** 28.03.2024
- **Data fine iscrizioni:** 17.06.2024

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

via Nizza 262 int. 56 - Polo Uffici Lingotto
10126 Torino (TO)

Fabrizia Pasqua

Tel. +39 011 6700619

Email: fabrizia.pasqua@centroestero.org