

Corso on-line - Individua Nuovi Clienti in Contesti Internazionali: Strategie e Strumenti Digitali per ruoli tecnici e commerciali

24 ottobre 2024

Individua Nuovi Clienti in Contesti Internazionali: Strategie e Strumenti Digitali per ruoli tecnici e commerciali

24 ottobre

Un corso innovativo e pratico progettato per migliorare le capacità di vendita internazionale dei ruoli tecnici e commerciali all'interno delle microimprese e PMI.

È studiato per essere efficace in contesti dove gli incontri dal vivo e in presenza possono essere limitanti a causa delle distanze fisiche.

A chi è rivolto: Il corso è destinato a ruoli coinvolti nel commerciale (tecnici commerciali, e tecnici con incarichi commerciali, commerciali, direttori commerciali e/o proprietari di impresa) che desiderano migliorare le loro competenze nella vendita globale.

L'approccio del corso è basato sulle esigenze specifiche di PMI e MICRO IMPRESE.

Cosa ti permette di fare:

Attraverso l'uso di strumenti e tecniche digitali avanzati, tra cui l'intelligenza artificiale, il corso fornisce competenze pratiche per comprendere a fondo le esigenze dei tuoi potenziali clienti esteri, fornendo strumenti e approcci atti a superare le barriere linguistiche e culturali.

Ti consente di:

- Individuare in modo mirato il target di clienti
- Individuare i segnali di propensione d'acquisto dei potenziali
- Gestire efficacemente le comunicazioni

Come ne esci: Alla fine del corso, sarai in grado di applicare tecniche e strumenti digitali per espandere con successo il tuo business a livello internazionale, incrementando il numero di clienti esteri e migliorando le tue performance commerciali, con soluzioni personalizzate per le esigenze della tua microimpresa o PMI.

Docente: Dr. Enrico Giubertoni - Esperto Ceipiemonte in Digital Marketing, Consulente e International Public Speaker

Data e orario: 24 ottobre (9.00 - 17.00)

Modalità di erogazione: on-line su piattaforma Zoom

Scadenza adesioni: 21 ottobre

COSTI E MODALITÀ DI ADESIONE

La quota di adesione è di € 350,00 + IVA, a persona, quale partecipazione alle spese di realizzazione sostenute da Ceipiemonte.

Per aderire è necessario compilare il modulo di iscrizione che compare cliccando su "**partecipa**". A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato.

Qualche giorno prima del webinar ciascun iscritto riceverà il link a cui collegarsi per seguire l'incontro e interagire con l'esperto

ATTENZIONE:

La compilazione on line del Modulo di Adesione costituisce iscrizione effettiva al corso in oggetto. Non è necessario trasmettere il Modulo, compilato e firmato, via fax o via mail.

Effettuando l'adesione on-line l'azienda si impegna pertanto a rispettare le clausole contenute nel modulo, con particolare attenzione alla clausola n° 2.

Il pagamento della quota di iscrizione è da effettuarsi solo previa comunicazione del Ceipiemonte in funzione dell'effettiva attivazione del corso.

Vi invitiamo infine a prendere visione del testo aggiornato della privacy policy adottata da CEIPIEMONTE in conformità al Regolamento Europeo 679/2016 (<http://www.centroestero.org/it/privacy.html>).

Informazioni

Maddalena Covello

Tel. 011 6700669

maddalena.covello@centroestero.org

[Stampa](#)

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 24.10.2024
- **Orario:** 09:00 - 17:00
- **Città:** Torino (Italia)
- **Data inizio iscrizioni:** 30.07.2024
- **Data fine iscrizioni:** 21.10.2024

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

Via Nizza 262 int. 56 - Polo Uffici Lingotto
10126 Torino (TO)

Maddalena Covello

Tel. +39 011 6700669

maddalena.covello@centroestero.org