

Corso on-line - Libera il Potenziale del tuo CRM in contesti internazionali: massimizza il Valore dei tuoi clienti, nuovi e acquisiti

14 novembre 2024

Libera il Potenziale del tuo CRM in contesti internazionali: massimizza il Valore dei tuoi clienti, nuovi e acquisiti

14 novembre

Il corso ti insegna ad utilizzare al meglio il tuo CRM per ottimizzare la gestione e il valore dei tuoi clienti, sia nuovi sia esistenti.

A chi è rivolto: il corso è destinato a proprietari di PMI, responsabili delle vendite, tecnici con incarichi commerciali e responsabili marketing.

Cosa ti permette di fare:

- Utilizzare il CRM per gestire efficacemente i dati dei clienti
- Analizzare le informazioni dei clienti per migliorare le strategie di vendita
- Identificare opportunità di vendita incrociata (cross-selling) e vendita aggiuntiva (up-selling)
- Gestire relazioni sia con i clienti esistenti che con i nuovi clienti in contesti internazionali

Come ti aiuta: attraverso l'uso di strumenti pratici e tecniche avanzate, il corso ti insegna a migliorare la gestione dei clienti, sfruttando i dati del CRM per creare strategie di vendita personalizzate.

Come ne esci: alla fine del corso, sarai in grado di:

- Scoprire / approfondire le potenzialità dei CRM
- Migliorare la fidelizzazione e la soddisfazione dei clienti
- Identificare e sfruttare nuove opportunità di vendita in contesti internazionali con clienti nuovi ed esistenti.

Docente: Dr. Enrico Giubertoni - Esperto Ceipiemonte in Digital Marketing, Consulente e International Public Speaker

Data e orario: 14 novembre (9.00 - 17.00)

Modalità di erogazione: on-line su piattaforma Zoom

Scadenza adesioni: 11 novembre

COSTI E MODALITÀ DI ADESIONE

La quota di adesione è di € 350,00 + IVA, a persona, quale partecipazione alle spese di realizzazione sostenute da Ceipiemonte.

Per aderire è necessario compilare il modulo di iscrizione che compare cliccando su "**partecipa**". A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato.

Qualche giorno prima del webinar ciascun iscritto riceverà il link a cui collegarsi per seguire l'incontro e interagire con l'esperto

ATTENZIONE:

La compilazione on line del Modulo di Adesione costituisce iscrizione effettiva al corso in oggetto. Non è necessario trasmettere il Modulo, compilato e firmato, via fax o via mail.

Effettuando l'adesione on-line l'azienda si impegna pertanto a rispettare le clausole contenute nel modulo, con particolare attenzione alla clausola n° 2.

Il pagamento della quota di iscrizione è da effettuarsi solo previa comunicazione del Ceipiemonte in funzione dell'effettiva attivazione del corso.

Vi invitiamo infine a prendere visione del testo aggiornato della privacy policy adottata da CEIPIEMONTE in conformità al Regolamento Europeo 679/2016 (<http://www.centroestero.org/it/privacy.html>).

Informazioni

Maddalena Covello

Tel. 011 6700669

maddalena.covello@centroestero.org

[Stampa](#)

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 14.11.2024
- **Orario:** 09:00 - 17:00
- **Città:** Torino (Italia)
- **Data inizio iscrizioni:** 30.07.2024
- **Data fine iscrizioni:** 11.11.2024

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

Via Nizza 262 int. 56 - Polo Uffici Lingotto
10126 Torino (TO)

Maddalena Covello

Tel. +39 011 6700669

maddalena.covello@centroestero.org