Negoziare un contratto di vendita internazionale: laboratorio pratico

6 marzo

Negoziare un contratto di vendita internazionale: laboratorio pratico

6 marzo (in presenza)

Ceipiemonte dopo il successo ottenuto dalla prima edizione, organizza un'altra edizione del **corso in presenza** con l'obiettivo di:

- Comprendere le basi della Negoziazione
- Fornire una solida comprensione dei principi fondamentali della negoziazione, inclusi i concetti chiave e le tecniche più efficaci
- Analizzare il Contratto di Vendita
- Approfondire la struttura e le clausole principali di un contratto di vendita, con particolare attenzione agli aspetti legali e commerciali
- **Esercitarsi in Simulazioni Pratiche:** Partecipare a esercitazioni e simulazioni realistiche per mettere in pratica le tecniche apprese e affinare le proprie capacità di negoziazione in un ambiente controllato

Il corso si articola in quattro ore e comprende una parte teorica (di illustrazione dei concetti di negoziazione e delle regole legali) **ed una pratica (di analisi di clausole di contratti reali e negoziazione simulata)**

Programma

- Introduzione alla Negoziazione
- Definizione e importanza della negoziazione
- Elementi chiave di un contratto di vendita
- Struttura del Contratto di Vendita
- Clausole essenziali e accessorie
- Aspetti legali e tutele contrattuali
- Parte Pratica
- Analisi di contratti e delle loro clausole
- **Simulazioni e Role-Playing**
- **Esercitazioni pratiche in gruppi**
- **Analisi e feedback delle performance**

Docente: Avv. Emiliano Riba - Docente e consulente di contrattualistica internazionale

Data e Orario: 6 marzo (9.00/13.00)

Sede di svolgimento: Polo Uffici Lingotto - Ceipiemonte - Via Nizza, 262/56 10126 Torino

Scadenza adesioni: 5 marzo

Costo e modalità di adesione

La quota di adesione è di € 300,00 + IVA, a persona, quale partecipazione alle spese di realizzazione sostenute da Ceipiemonte.

Per aderire è necessario compilare il modulo di iscrizione che compare cliccando su **"partecipa".** A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato.

ATTENZIONE:

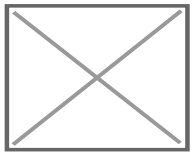
La compilazione on line del Modulo di Adesione costituisce iscrizione effettiva al corso in oggetto.

Effettuando l'adesione on-line l'azienda si impegna pertanto a rispettare le clausole contenute nel modulo, con particolare attenzione alla clausola n° 2.

Non è pertanto necessario trasmettere il Modulo, compilato e firmato, via fax o via mail.

Il pagamento della quota di iscrizione è da effettuarsi solo previa comunicazione del Ceipiemonte in funzione dell'effettiva attivazione del corso.

Vi invitiamo infine a prendere visione del testo aggiornato della privacy policy adottata da CEIPIEMONTE in conformità al Regolamento Europeo 679/2016 (http://www.centroestero.org/it/privacy.html).



Stampa

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 06.03.2025
- **Orario:** 09:00 - 13:00
- **Luogo:** Ceipiemonte - Via Nizza 262/56
- **Città:** Torino (Italia)
- **Posti totali:** 12
- **Posti disponibili:** 5
- **Posti totali per azienda:** 4
- **Data inizio iscrizioni:** 21.11.2024
- **Data fine iscrizioni:** 05.03.2025

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

via Nizza 262 int. 56 - Polo Uffici Lingotto
10126 Torino (TO)

Fabrizia Pasqua

Email: fabrizia.pasqua@centroestero.org