

Individua Nuovi Clienti in Contesti Internazionali: Strategie e Strumenti Digitali per ruoli tecnici e commerciali

15 ottobre

Individua Nuovi Clienti in Contesti Internazionali: Strategie e Strumenti Digitali per ruoli tecnici e commerciali

15 ottobre

Ceipiemonte organizza un **Corso on-line innovativo e pratico**, progettato per **migliorare le capacità di vendita internazionali** dei ruoli tecnici e commerciali all'interno delle microimprese e PMI.

È studiato per essere efficace in contesti dove gli incontri dal vivo e in presenza possono essere limitanti a causa delle distanze fisiche.

A chi è rivolto

L'incontro è destinato ai tecnici commerciali, direttori commerciali e/o proprietari di impresa che desiderano migliorare le loro competenze nella vendita globale.

L'approccio del corso è basato sulle esigenze specifiche di PMI e MICRO IMPRESE.

Cosa ti permette di fare

Attraverso l'uso di strumenti e tecniche digitali avanzati, tra cui **l'intelligenza artificiale**, il corso fornisce competenze pratiche per comprendere a fondo le **esigenze** dei tuoi potenziali clienti esteri, fornendo strumenti e approcci atti a superare le barriere linguistiche e culturali.

Come ne esci:

Alla fine del corso, sarai in grado di **applicare tecniche e strumenti digitali per espandere con successo il tuo business a livello internazionale**, incrementando il numero di clienti esteri e migliorando le tue performance commerciali, con soluzioni personalizzate per le esigenze della tua azienda.

Programma

Mattino

? **Area Tematica 1: Costruire un Profilo Commerciale Efficace su LinkedIn**

? Importanza di LinkedIn per superare le distanze e raggiungere clienti esteri.

? Strategie di contenuto per intercettare le esigenze dei clienti internazionali [SEO]

? **Area Tematica 2: Tecniche per attrarre clienti in contesti internazionali**

? Definizione di piani e contenuti per coinvolgere nuovi clienti

? Implementare l'Intelligenza Artificiale per aiutare i team tecnici e commerciali per attrarre i clienti

? Laboratorio Applicativo: esercitazioni pratiche sui contenuti affrontati

Pomeriggio

? **Area Tematica 3: Strumenti per individuare e raggiungere profili in target**

? Gestione e scrittura multilingue

? Strategie di connessione e outreach personalizzato tenendo conto del contesto culturale

? Gestire una newsletter su LinkedIn

? **Ricerca avanzata di lead e account internazionali** utilizzando i filtri di **Sales Navigator**

Laboratorio Applicativo: esercitazioni pratiche sui contenuti affrontati.

Docente: Dr. Enrico Giubertoni - Docente Ceipiemonte in International Public Speaker e Digital Marketing

Data e Orario: 15 ottobre (9.00/17.00)

Scadenza adesioni: 10 ottobre

Qualche giorno prima del webinar ciascun iscritto riceverà il link a cui collegarsi per seguire l'incontro e interagire con l'esperto

Costo e modalità di adesione

La quota di adesione è di € 350,00 + IVA, a persona, quale partecipazione alle spese di realizzazione sostenute da Ceipiemonte.

Per aderire è necessario compilare il modulo di iscrizione che compare cliccando su "**partecipa**". A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato.

ATTENZIONE:

La compilazione on line del Modulo di Adesione costituisce iscrizione effettiva al corso in oggetto.

Effettuando l'adesione on-line l'azienda si impegna pertanto a rispettare le clausole contenute nel modulo, con particolare attenzione alla clausola n° 2.

Non è pertanto necessario trasmettere il Modulo, compilato e firmato, via fax o via mail.

Il pagamento della quota di iscrizione è da effettuarsi solo previa comunicazione del Ceipiemonte in funzione dell'effettiva attivazione del corso.

Vi invitiamo infine a prendere visione del testo aggiornato della privacy policy adottata da CEIPIEMONTE in conformità al Regolamento Europeo 679/2016 (<http://www.centroestero.org/it/privacy.html>).

[Stampa](#)

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 15.10.2025
- **Orario:** 09:00 - 17:00
- **Città:** Torino (Italia)
- **Posti totali:** 25
- **Posti disponibili:** 24
- **Posti totali per azienda:** 5
- **Data inizio iscrizioni:** 22.04.2025
- **Data fine iscrizioni:** 10.10.2025

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

via Nizza 262 int. 56 - Polo Uffici Lingotto
10126 Torino (TO)

Maddalena Covello

Email: maddalena.covello@centroestero.org