

Come motivare il proprio Team di lavoro per raggiungere i risultati attesi ottimizzando tempo ed energie

10 dicembre

Come motivare il proprio Team di lavoro per raggiungere i risultati attesi ottimizzando tempo ed energie

10 dicembre (online)

Per mettere i **propri manager e collaboratori nella condizione di agire in modo più efficace ed efficiente**, coinvolgendoli maggiormente e facendoli sentire parte integrante nel perseguitamento degli obiettivi aziendali, le imprese hanno a disposizione i **processi e la metodologia del Business Coaching**, un sistema moderno e all'avanguardia di valorizzazione e affinamento delle competenze di manager e dei loro team, ormai adottato in tutto il mondo **con risultati sorprendenti sia sulla qualità del lavoro, sia sulla produttività aziendale**.

In questo modulo, tratto dal workshop “Coaching for Managers”, i partecipanti impareranno:

- L'ABC della motivazione: Autonomy, Belonging, Competence
- Come creare e mantenere l'equilibrio ottimale tra Sfida e Supporto
- Le 5 domande fondamentali per scoprire cosa motiva ogni individuo del proprio team
- La tecnica semplice ed efficace per determinare come (ri)attivare le persone del team
- Le tre tipologie di impegno che una persona può manifestare: vantaggi e criticità
- Esempi e applicazioni pratiche

Relatore: Ing. Maurizio Basso - Exec Consulting LLC – Austin (TEXAS - USA), 25 anni di esperienza nel mondo degli affari internazionali, ha formato migliaia di persone in tutto il mondo sulle tecniche della persuasione, il coaching per i manager, la gestione delle dinamiche organizzative, la negoziazione avanzata e il miglioramento delle relazioni commerciali; è stato relatore di spicco presso la McCombs School of Business dell'Università del Texas, la Greater Austin Chamber of Commerce, NIWeek e l'Association for Fundraising Professionals; è inoltre “Certified Professional Coach”, certificazione rilasciata dalla International Coach Federation (ICF). Da anni collabora con Ceipiemonte in qualità di Esperto Senior, erogando corsi di notevole successo, quali “Coaching for Managers” e “Secrets of Persuasion”.

Date e Orario: 10 dicembre (14/17) - online

Scadenza adesioni: 9 dicembre

Qualche giorno prima del webinar ciascun iscritto riceverà il link a cui collegarsi per seguire l'incontro e interagire con l'esperto

Costi e modalità di adesioni

La quota di adesione è di € 300 + IVA, a persona, quale partecipazione alle spese di realizzazione sostenute da Ceipiemonte.

Per aderire è necessario compilare il modulo di iscrizione che compare cliccando su "**nuova iscrizione**". A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato.

ATTENZIONE:

La compilazione on line del Modulo di Adesione costituisce iscrizione effettiva al corso in oggetto.

Effettuando l'adesione on-line l'azienda si impegna pertanto a rispettare le clausole contenute nel modulo, con particolare attenzione alla clausola n° 2.

Non è pertanto necessario trasmettere il Modulo, compilato e firmato, via fax o via mail.

Il pagamento della quota di iscrizione è da effettuarsi solo previa comunicazione del Ceipiemonte in funzione dell'effettiva attivazione del corso.

Vi invitiamo infine a prendere visione del testo aggiornato della privacy policy adottata da CEIPIEMONTE in conformità al Regolamento Europeo 679/2016 (<http://www.centroestero.org/it/privacy.html>).

Le adesioni verranno accolte in ordine di arrivo per un massimo di 8 partecipanti.



[Stampa](#)

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 10.12.2025
- **Orario:** 14:00 - 17:00
- **Città:** Torino (Italia)
- **Posti totali:** 8
- **Posti disponibili:** 0
- **Posti totali per azienda:** 2
- **Data inizio iscrizioni:** 27.10.2025
- **Data fine iscrizioni:** 09.12.2025

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

via Nizza 262 int. 56 - Polo Uffici Lingotto
10126 Torino (TO)

Fabrizia Pasqua

Tel. +39 011 6700619

Email: fabrizia.pasqua@centroestero.org