Come motivare il proprio Team di lavoro per raggiungere i risultati attesi ottimizzando tempo ed energie

10 dicembre

Come motivare il proprio Team di lavoro per raggiungere i risultati attesi ottimizzando tempo ed energie

10 dicembre (online)

Per mettere i **propri manager e collaboratori nella condizione di agire in modo più efficace ed efficiente**, coinvolgendoli maggiormente e facendoli sentire parte integrante nel perseguimento degli obiettivi aziendali, le imprese hanno a disposizione i **processi e la metodologia del Business Coaching**, un sistema moderno e all'avanguardia di valorizzazione e affinamento delle competenze di manager e dei loro team, ormai adottato in tutto il mondo **con risultati sorprendenti sia sulla qualità del lavoro, sia sulla produttività aziendale.**

In questo modulo, tratto dal workshop “Coaching for Managers”, i partecipanti impareranno:

- L’ABC della motivazione: Autonomy, Belonging, Competence
- Come creare e mantenere l'equilibrio ottimale tra Sfida e Supporto
- Le 5 domande fondamentali per scoprire cosa motiva ogni individuo del proprio team
- La tecnica semplice ed efficace per determinare come (ri)attivare le persone del team
- Le tre tipologie di impegno che una persona può manifestare: vantaggi e criticità
- Esempi e applicazioni pratiche

Relatore: **Ing. Maurizio Basso** - Exec Consulting LLC – Austin (TEXAS - USA), 25 anni di esperienza nel mondo degli affari internazionali, ha formato migliaia di persone in tutto il mondo sulle tecniche della persuasione, il coaching per i manager, la gestione delle dinamiche organizzative, la negoziazione avanzata e il miglioramento delle relazioni commerciali; è stato relatore di spicco presso la McCombs School of Business dell'Università del Texas, la Greater Austin Chamber of Commerce, NIWeek e l'Association for Fundraising Professionals; è inoltre “Certified Professional Coach ”, certificazione rilasciata dalla International Coach Federation (ICF). Da anni collabora con Ceipiemonte in qualità di Esperto Senior, erogando corsi di notevole successo, quali “Coaching for Managers” e “Secrets of Persuasion”.

Date e Orario: 10 dicembre (14/17) - online

Scadenza adesioni: 9 dicembre

Qualche giorno prima del webinar ciascun iscritto riceverà il link a cui collegarsi per seguire l'incontro e interagire con l'esperto

Costi e modalità di adesioni

La quota di adesione è di € 300 + IVA, a persona, quale partecipazione alle spese di realizzazione sostenute da Ceipiemonte.

Per aderire è necessario compilare il modulo di iscrizione che compare cliccando su **"nuova iscrizione".** A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato.

ATTENZIONE:

La compilazione on line del Modulo di Adesione costituisce iscrizione effettiva al corso in oggetto.

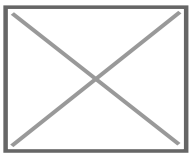
Effettuando l'adesione on-line l'azienda si impegna pertanto a rispettare le clausole contenute nel modulo, con particolare attenzione alla clausola n° 2.

Non è pertanto necessario trasmettere il Modulo, compilato e firmato, via fax o via mail.

Il pagamento della quota di iscrizione è da effettuarsi solo previa comunicazione del Ceipiemonte in funzione dell'effettiva attivazione del corso.

Vi invitiamo infine a prendere visione del testo aggiornato della privacy policy adottata da CEIPIEMONTE in conformità al Regolamento Europeo 679/2016 (http://www.centroestero.org/it/privacy.html).

Le adesioni verranno accolte in ordine di arrivo per un massimo di 8 partecipanti.



Stampa

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 10.12.2025
- **Orario:** 14:00 - 17:00
- **Città:** Torino (Italia)
- **Posti totali:** 8
- **Posti disponibili:** 0
- **Posti totali per azienda:** 2
- **Data inizio iscrizioni:** 27.10.2025
- **Data fine iscrizioni:** 09.12.2025

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

via Nizza 262 int. 56 - Polo Uffici Lingotto
10126 Torino (TO)

Fabrizia Pasqua

Tel. +39 011 6700619

Email: fabrizia.pasqua@centroestero.org