COME TROVARE SOLUZIONI EFFICACI AI PROBLEMI AZIENDALI: tecniche innovative di problem solving

17 dicembre

COME TROVARE SOLUZIONI EFFICACI AI PROBLEMI AZIENDALI:

tecniche innovative di problem solving

17 dicembre (online)

Spesso i manager si trovano a dover affrontare nuovi problemi di difficile risoluzione e devono prendere decisioni che non sempre si delineano in modo chiaro e immediato, generando costi per l'azienda e perdita di tempo prezioso.

Nel presente modulo scopriremo come agire sul nostro team di lavoro in modo che i suoi componenti trovino autonomamente soluzioni innovative ed efficaci per superare brillantemente le problematiche aziendali.

In particolare, i partecipanti impareranno:

- L'approccio "sperimentale" per **stimolare, valorizzare e favorire la creatività del proprio team**
- Come migliorare le performance dei propri collaboratori nel **raggiungimento degli obiettivi**, aumentandone il livello di produttività e favorendone l'**orientamento al risultato**
- L'importanza dell'**autoefficacia**, ovvero la consapevolezza di essere capace di dominare specifiche attività, situazioni ed eventi, creando e mantenendo autonomia nella ricerca di soluzioni
- La **funzione** fondamentale del manager: come metterla in pratica in maniera semplice ed efficace
- Esempi e applicazioni pratiche

Relatore: Ing. Maurizio Basso - Exec Consulting LLC – Austin (TEXAS - USA), 25 anni di esperienza nel mondo degli affari internazionali, ha formato migliaia di persone in tutto il mondo sulle tecniche della persuasione, il coaching per i manager, la gestione delle dinamiche organizzative, la negoziazione avanzata e il miglioramento delle relazioni commerciali; è stato relatore di spicco presso la McCombs School of Business dell'Università del Texas, la Greater Austin Chamber of Commerce, NIWeek e l'Association for Fundraising Professionals; è inoltre "Certified Professional Coach ", certificazione rilasciata dalla International Coach Federation (ICF). Da anni collabora con Ceipiemonte in qualità di Esperto Senior, erogando corsi di notevole successo, quali "Coaching for Managers" e "Secrets of Persuasion".

Date e Orario: 17 dicembre (14/17) - online

Scadenza adesioni: 16 dicembre

Qualche giorno prima del webinar ciascun iscritto riceverà il link a cui collegarsi per seguire l'incontro e interagire con l'esperto

Costi e modalità di adesioni

La quota di adesione è di € 300 + IVA, a persona, quale partecipazione alle spese di realizzazione sostenute da Ceipiemonte.

Per aderire è necessario compilare il modulo di iscrizione che compare cliccando su **"nuova iscrizione".** A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato.

ATTENZIONE:

La compilazione on line del Modulo di Adesione costituisce iscrizione effettiva al corso in oggetto.

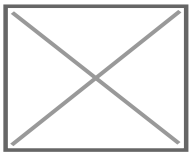
Effettuando l'adesione on-line l'azienda si impegna pertanto a rispettare le clausole contenute nel modulo, con particolare attenzione alla clausola n° 2.

Non è pertanto necessario trasmettere il Modulo, compilato e firmato, via fax o via mail.

Il pagamento della quota di iscrizione è da effettuarsi solo previa comunicazione del Ceipiemonte in funzione dell'effettiva attivazione del corso.

Vi invitiamo infine a prendere visione del testo aggiornato della privacy policy adottata da CEIPIEMONTE in conformità al Regolamento Europeo 679/2016 (http://www.centroestero.org/it/privacy.html).

Le adesioni verranno accolte in ordine di arrivo per un massimo di 8 partecipanti.



Stampa

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 17.12.2025
- **Orario:** 14:00 - 17:00
- **Città:** Torino (Italia)
- **Posti totali:** 8
- **Posti disponibili:** 2
- **Posti totali per azienda:** 2
- **Data inizio iscrizioni:** 27.10.2025
- **Data fine iscrizioni:** 16.12.2025

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

via Nizza 262 int. 56 - Polo Uffici Lingotto
10126 Torino (TO)

Fabrizia Pasqua

Tel. +39 011 6700619

Email: fabrizia.pasqua@centroestero.org