THE "5-MINUTE SPEECH": Developing a clear, concise & convincing communication style - Torino, 15 e 16 luglio 2013

A tutte le aziende aderenti al
Progetto integrato di filiera Industrie Creative - Design e Alta Gamma

THE "5-MINUTE SPEECH":
Devoloping a clear, concise & convincing communication style
Torino, 15 e 16 luglio 2013

12 sono state le aziende/designer piemontesi che hanno èpreso parte al corso **"The 5-minute speech",** un approfondimento formativo sulle **tecniche di comunicazione efficace in inglese**. L'iniziativa rientra nel Progetto Integrato di Filiera (PIF) **"Industrie Creative – Design e Alta Gamma"** gestito dal *Centro Estero per l'Internazionalizzazione* (Ceipiemonte) su incarico di *Regione Piemonte, Camere di commercio di Torino, Verbania e Biella*.

Il percorso ha avuto come obiettivo principale il rafforzamento delle competenze linguistiche dei partecipanti con particolare riguardo ai seguenti aspetti: **sapersi presentare** in modo efficace e sintetico, saper **catturare l'attenzione** dell'interlocutore concentrandosi sul valore aggiunto delle proprie proposte (Unique selling proposition), saper **evidenziare i concetti chiave** in un breve discorso avendo poco tempo a disposizione (Elevator Speech), saper sintetizzare il proprio discorso producendo **presentazioni in power point/multimediali**.

I partecipanti hanno potuto sperimentare in aula simulazioni di situazioni reali tramite *role-play*.

Il corso si è rivolto ad operatori già in possesso di una **buona conoscenza della lingua inglese**, ma che avessero la necessità di affinare i loro skill comunicativi.

I moduli si sono tenuti nella sede di Ceipiemonte (Corso Regio Parco 27 – 10152 Torino).

Queste giornate hanno rappresentato la prima tappa del percorso formativo previsto dal PIF **"Industrie Creative – Design e Alta Gamma"** che si concentrerà sullo sviluppo delle competenze linguistiche e negoziali, del marketing internazionale (elaborazione del piano commerciale; costruzione e gestione del brand, ottimizzazione della presenza aziendale in manifestazioni

all’estero; gestione della clientela potenziale dal contatto al contratto *"sales funnel”*) della contrattualistica, delle forme di aggregazione per competere all'estero.

Stampa

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 15.07.2013 / 16.07.2013
- **Orario:** 09:00 - 18:00
- **Luogo:** Ceipiemonte S.c.p.a. Corso Regio Parco 27, 10152
- **Sala:** Sala Numis
- **Città:** Torino (Europa , Italia)
- **Posti totali per azienda:** 1
- **Data inizio iscrizioni:** 26.06.2013
- **Orario inizio iscrizioni:** 09:00
- **Data fine iscrizioni:** 15.07.2013
- **Orario fine iscrizioni:** 18:00

Allegati

Scheda Tecnica

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

Corso Regio Parco 27 - 10152 Torino - ITALY

Settore formazione - Michela Francescato

Tel. +39 011 6700.582/Fax +39 011 6965456

Email formazione-operatori@centroestero.org