In fiera con successo: come rendere più produttiva la presenza aziendale nelle manifestazioni internazionali - Torino, 18 settembre 2013

Torino, 18 settembre 2013

Alle aziende del Progetto Integrato di Filiera (PIF)
From Concept to Car - The Torino-Piemonte complete automotive district

IN FIERA CON SUCCESSO:
come rendere più produttiva la presenza aziendale nelle manifestazioni internazionali
Torino, 18 settembre 2013

Aderisci al corso **"In fiera con successo"** un approfondimento volto a fornire strumenti e tecniche per ottimizzare la preparazione e la partecipazione a un evento fieristico, con particolare attenzione alle azioni preliminari e alla gestione efficace dei contatti acquisiti.

L'iniziativa rientra nel Progetto Integrato di Filiera (PIF) **"From Concept to Car - The Torino-Piemonte complete automotive district"** gestito dal *Centro Estero per l'Internazionalizzazione* (Ceipiemonte) su incarico di *Regione Piemonte e Camera di commercio di Torino.*

Per le aziende partecipanti al PIF l'adesione è **gratuita**, salvo versamento di una cauzione di € 200,00 che sarà restituita al termine dell'iniziativa, a fronte della effettiva partecipazione.

Maggiori informazioni sono disponibili nella **scheda tecnica**.

Le adesioni saranno accettate secondo l'ordine di arrivo fino a un **numero massimo di 18 persone** (1 referente per azienda).

Il corso si terrà nella sede di Ceipiemonte (Corso Regio Parco 27 – 10152 Torino), dalle 9 alle 18.

Per aderire è necessario compilare il modulo di iscrizione che compare cliccando su **"nuova iscrizione"**. Qui sono indicate anche le modalità di versamento della cauzione. A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato.
Attenzione: il modulo dovrà essere stampato, firmato in tutte le sue parti e inviato a Ceipiemonte

via fax al n. 011 6965456.

Vi segnaliamo inoltre che sono in programma i seguenti percorsi formativi:
- Il piano commerciale per l'estero: strumenti e tecniche per sviluppare nuovi mercati - 22 e 24 ottobre 2013;
- Forme di aggregazione tra imprese per competere nei mercati internazionali - 12 dicembre 2013;
- Il "sales funnel": come gestire la clientela potenziale dal contatto al contratto - 19 e 20 marzo 2014.

Stampa

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 18.09.2013
- **Orario:** 09:00 - 18:00
- **Luogo:** Corso Regio Parco 27, 10152
- **Sala:** Numis
- **Città:** Torino
- **Posti totali per azienda:** 1
- **Data inizio iscrizioni:** 06.09.2013
- **Orario inizio iscrizioni:** 09:00
- **Data fine iscrizioni:** 16.09.2013
- **Orario fine iscrizioni:** 12:00

Allegati

Scheda Tecnica

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

Corso Regio Parco 27 - 10152 Torino - ITALY

Settore Formazione - Michela Francescato

Tel. +39 011 6700.582/Fax +39 011 6965456

Email formazione-operatori@centroestero.org