OGGI PARLIAMO DI....: ACQUISIZIONE DEL CLIENTE

WEBINAR 6. ACQUISIRE I CLIENTI INTERNAZIONALI: DALLA CREAZIONE DEL CONTATTO ALLA CONCLUSIONE DEL CONTRATTO - 12 MAGGIO - H 9.30-16.00

WEBINAR

ACQUISIRE I CLIENTI INTERNAZIONALI:

DALLA CREAZIONE DEL CONTATTO ALLA CONCLUSIONE DEL CONTRATTO

12 maggio 2022

FOCUS TEMATICO

A seguito delle fasi preliminari di identificazione del mercato e dei clienti target e, parallelamente, della pianificazione commerciale e della messa in atto del piano di comunicazione/promozione e delle strategie digitali, l'azienda deve saper **creare i contatti, alimentarli con azioni mirate e puntuali e trasformarli in clienti acquisiti.**

Per giungere a tale risultato, ancora una volta, occorre **operare con metodo**, ovvero secondo procedure e **modalità che rendono nel tempo l'operazione commerciale più stabile e sicura.**

Il Focus proposto da Ceipiemonte mira a suggerire una serie di **passaggi operativi che, se attuati a partire dalla creazione del contatto, rendono possibile o, quantomeno, altamente probabile l'acquisizione del business.**

La partecipazione al Focus è a titolo gratuito e rientra nei **Progetti Integrati di Filiera Aerospazio, Automotive & Transportation, Meccatronica, Cleantech & Green Building, Salute e Benessere, Agroalimentare, Abbigliamento, Alta Gamma e Design, Tessile - PIF 2020-2022**, promossi dalla **Regione Piemonte** e finanziati grazie ai **fondi POR-FESR 2014-2020**.

L'incontro mira a rispondere alle seguenti domande:

- Come preparo l'incontro con il mio potenziale cliente?
- Come organizzo il materiale di presentazione della mia attività?

- Come fisso gli obiettivi dell'incontro e la mia proposta?
- Come preparo l'incontro?
- Come conduco l'incontro e come mi preparo a gestire le possibili obiezioni che potranno emergere da parte del potenziale cliente?
- Come gestisco le fasi successive e quali azioni devo attivare?
- Come preparo le offerte e come gestisco le trattative a distanza?

Esperto: Dr. Gianfranco Lai - Esperto senior di marketing internazionale e pianificazione strategica

Data e Orario: 12 maggio h.9.30 - 16.00

Scadenza adesioni: 9 maggio

Destinatari: Poiché finanziata nell'ambito del POR-FESR Piemonte 2014-2020, **l'iniziativa è rivolta esclusivamente alle aziende piemontesi, in particolare dei settori industriali d'interesse.**

Modalità di adesione: La partecipazione al Focus è **gratuita previa iscrizione on line.**

Per aderire è necessario **compilare il modulo di iscrizione che compare cliccando su "Partecipa"**. A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato. La compilazione on line del Modulo di adesione costituisce iscrizione effettiva al Focus. Non è pertanto necessario trasmettere a Ceipiemonte il Modulo compilato e firmato.

Il **Webinar si svolgerà su Piattaforma Go To Meeting** (qualche giorno prima del Webinar ciascun iscritto riceverà il LINK a cui collegarsi).

Vi invitiamo infine a prendere visione del testo aggiornato della privacy policy adottata da CEIPIEMONTE in conformità al Regolamento Europeo 679/2016 (http://www.centroestero.org/it/privacy.html).

Per informazioni:

Maddalena Covello

maddalena.covello@centroestero.org

Stampa

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 12.05.2022
- **Orario:** 09:30 - 16:00
- **Sala:** WEBINAR (PIATTAFORMA GO TO MEETING)
- **Data inizio iscrizioni:** 15.03.2022
- **Orario inizio iscrizioni:** 09:00
- **Data fine iscrizioni:** 09.05.2022
- **Orario fine iscrizioni:** 12:00

Per informazioni

Maddalena Covello

maddalena.covello@centroestero.org