OGGI PARLIAMO DI....: STRATEGIE DI INGRESSO NEI MERCATI ESTERI E CONTESTO NORMATIVO (I)

WEBINAR 8. LA VENDITA DIRETTA E LE TUTELE LEGALI E CONTRATTUALI DEL BUSINESS - 14 giugno - H 9.30-16.00

WEBINAR

STRATEGIE DI INGRESSO NEI MERCATI ESTERI E CONTESTO NORMATIVO (I):

LA VENDITA DIRETTA E LE TUTELE LEGALI E CONTRATTUALI DEL BUSINESS

14 giugno 2022

FOCUS TEMATICO

Per fornire un quadro di massima delle principali modalità di ingresso e presenza in un nuovo mercato, Ceipiemonte propone tre appuntamenti, il primo dei quali è dedicato alla **formula maggiormente utilizzata dalle PMI per fare affari con clienti internazionali: la vendita diretta.**

L'obiettivo del Focus è quello di fornire ai partecipanti informazioni pratiche su come utilizzare il **contratto di vendita per tutelare l'azienda contro le principali (e purtroppo tutt'altro che rare) criticità che potrebbero emergere nelle forniture dei propri prodotti**, in primis i rischi di insolvenza o di non conformità dei prodotti medesimi.

La partecipazione al Focus è a titolo gratuito e rientra nei **Progetti Integrati di Filiera Aerospazio, Automotive & Transportation, Meccatronica, Cleantech & Green Building, Salute e Benessere, Agroalimentare, Abbigliamento, Alta Gamma e Design, Tessile - PIF 2020-2022**, promossi dalla **Regione Piemonte** e finanziati grazie ai **fondi POR-FESR 2014-2020**.

L'incontro mira a rispondere alle seguenti domande:

- Perché è fondamentale la sottoscrizione di un buon contratto nella vendita internazionale?

- Quali impatti ha la scelta della resa della merce e come si indica nel contratto?
- Cosa occorre prevedere in relazione alla conformità del prodotto venduto e alla garanzia ad esso connessa?
- Come si può delimitare la responsabilità civile del produttore?
- Come si tutela il proprio credito contro i rischi di insolvenza?
- È importante tutelare il proprio marchio nei mercati esteri? Come si può proteggere?
- Cosa prevedere per la gestione di eventuali liti?

Esperto: Avv. Emiliano Riba - Esperto Ceipiemonte in contrattualistica internazionale

Data e Orario: 14 giugno - h.9.30 - 16.00

Scadenza adesioni: 10 giugno

Destinatari: Poiché finanziata nell'ambito del POR-FESR Piemonte 2014-2020, **l'iniziativa è rivolta esclusivamente alle aziende piemontesi, in particolare dei settori industriali d'interesse.**

Modalità di adesione: La partecipazione al Focus è **gratuita previa iscrizione on line.**

Per aderire è necessario **compilare il modulo di iscrizione che compare cliccando su "Partecipa"**. A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato. La compilazione on line del Modulo di adesione costituisce iscrizione effettiva al Focus. Non è pertanto necessario trasmettere a Ceipiemonte il Modulo compilato e firmato.

Il **Webinar si svolgerà su Piattaforma Go To Meeting** (qualche giorno prima del Webinar ciascun iscritto riceverà il LINK a cui collegarsi).

Vi invitiamo infine a prendere visione del testo aggiornato della privacy policy adottata da CEIPIEMONTE in conformità al Regolamento Europeo 679/2016 (http://www.centroestero.org/it/privacy.html).

Per informazioni:

Maddalena Covello

maddalena.covello@centroestero.org

Stampa

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 14.06.2022
- **Orario:** 09:30 - 16:00
- **Sala:** WEBINAR (PIATTAFORMA GO TO MEETING)

- **Data inizio iscrizioni:** 28.04.2022
- **Orario inizio iscrizioni:** 09:00
- **Data fine iscrizioni:** 10.06.2022
- **Orario fine iscrizioni:** 12:00

Per informazioni

Maddalena Covello

maddalena.covello@centroestero.org