SUPPORTO COMMERCIALE e COUNTRY MANAGEMENT SUL MERCATO TEDESCO

SETTORI CLEANTECH & GREEN BUILDING

Poter avere un **presidio commerciale continuativo in loco**, è per le PMI un elemento chiave per poter operare con successo su un mercato estero di interesse.

L'attività di '**Supporto commerciale e country management sul mercato tedesco**' propone di identificare una figura commerciale locale (*Business Developer*), che affiancherà commercialmente un gruppo di imprese piemontesi, afferenti al comparto Cleantech & Green Building.
Il *Business Developer* avrà il compito di promuovere il gruppo di aziende, prendendo contatto con interlocutori commerciali in loco e individuando opportunità concrete di business per le imprese che aderiranno al servizio. Il B*usiness Developer* locale agirà in qualità di punto di riferimento commerciale costante per il gruppo di aziende, aprendo nuove opportunità e seguendo quelle già avviate; potrà inoltre supportare le aziende nella gestione di eventuali clienti e nella predisposizione di offerte commerciali.

Il servizio, che avrà una durata di circa 6 mesi, potrà includere diverse azioni, ad esempio:

- **POSIZIONAMENTO e PRIMO ORIENTAMENTO SUL MERCATO**: analisi dell'azienda, analisi dei fabbisogni e degli obiettivi, verifica competenze e strategie aziendali, valutazione del potenziale e delle opportunità sul mercato target
- **COMUNICAZIONE**: verifica del materiale promozionale esistente e adeguamento rispetto al mercato target; traduzione del materiale promozionale aziendale
- **BUSINESS DEVELOPMENT**: identificazione canali ideali per la distribuzione, la vendita e l'inserimento dell'offerta dell'azienda sul mercato tedesco; identificazione di liste di potenziali clienti e/o partner commerciali e condivisione con l'azienda di clienti/partner prioritari, sui quali concentrare la propria azione commerciale; primo approccio commerciale e, in caso di interesse di controparti locali, organizzazione di video call/incontri di presentazione; mantenimento dei contatti avviati e supporto nella prosecuzione delle trattative / negoziazioni
- **SALES DEVELOPMENT**: riattivazione di contatti già avviati; mantenimento di rapporti commerciali con clienti/partner esistenti; organizzazione di video call/incontri di aggiornamento

La definizione delle attività prioritarie da includere nel progetto verrà definita in modo dettagliato a inizio percorso e sarà condivisa con le aziende piemontesi partecipanti.

A seguito della adesione, verrà effettuata una valutazione da parte del Team di progetto e del *Business Developer* locale, relativa alla effettiva possibilità di sbocco del prodotto / soluzione presentata sul mercato tedesco; sulla base dell'esito di tale valutazione, verrà confermata la partecipazione delle aziende candidatesi.

L'iniziativa rientra nel **Progetto Integrato di Filiera Cleantech & Green Building - PIF 2020-2022**, promosso da **Regione Piemonte** e finanziato grazie ai **fondi POR FESR Piemonte 2014-2020**. Le PMI ammesse al **PIF**

Cleantech & Green Building 2020-2022 potranno beneficiare di un **aiuto quale abbattimento del costo di partecipazione**. Tutte le altre aziende dovranno invece corrispondere la quota integrale di partecipazione.

Destinatari

Poiché finanziata nell'ambito del POR-FESR Piemonte 2014-2020, l'iniziativa è rivolta esclusivamente alle aziende piemontesi, in particolare a quelle attive nei settori delle clean technologies (ambiente, energia) e green building.

Costi

1. **gratuito** per le **aziende ammesse al PIF Cleantech & Green Building 2020-2022** in quanto trattasi di attività di investimento che usufruirà di un **aiuto di stato in regime de minimis pari a € 6.770,00.**
Alle aziende ammesse al PIF Cleantech & Green Building viene richiesto il versamento di € 1.000,00 a titolo di cauzione, che verranno trattenuti unicamente in caso di rinuncia alla partecipazione da parte dell'impresa per qualsiasi motivo.
La cauzione verrà restituita a effettiva conclusione del percorso.

2. **€ 6.770,00 + IVA** per tutte le altre aziende.
Per tali aziende, a seguito dell'ammissione al percorso e successiva formalizzazione della documentazione, **la rinuncia alla partecipazione per qualunque causa comporterà la non restituzione della quota integrale versata.**

Modalità di versamento: Pago PA
Le istruzioni per i versamenti sopra specificati verranno inviate da CEIPIEMONTE.

Modalità di iscrizione

Per aderire è necessario compilare il modulo di adesione che compare cliccando su "Partecipa". A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato.
Attenzione: il modulo dovrà essere stampato, firmato in tutte le sue parti e inviato a Ceipiemonte via mail all'indirizzo cleantech@centroestero.org.

Il pagamento della quota di partecipazione o della cauzione dovrà essere effettuato dall'azienda a seguito della conferma, da parte di Ceipiemonte, dell'effettiva ammissione al percorso.

Scadenza adesioni: 28 luglio 2021

Stampa

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 19.07.2021 / 23.12.2021

- **Posti totali:** 15
- **Posti disponibili:** 10
- **Posti totali per azienda:** 1
- **Data inizio iscrizioni:** 20.07.2021
- **Orario inizio iscrizioni:** 09:00
- **Data fine iscrizioni:** 29.07.2021
- **Orario fine iscrizioni:** 18:00

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

via Nizza 262 int. 56 - Polo Uffici Lingotto
10126 Torino (TO)

Team Cleantech & Green Building

Tel. +39 011 6700684/656 Fax +39 011 6965456

Email: cleantech@centroestero.org