

Fai crescere il tuo business  
all'estero con  
**Unicredit Easy Export**  
su **Alibaba.com**



UN TEAM  
di professionisti  
AL VOSTRO FIANCO



# I CANALI PER AFFRONTARE I MERCATI ESTERI ATTRAVERSO SOLUZIONI DIGITALI: MARKET PLACE O SITO E-COMMERCE PROPRIETARIO?

22 settembre

FAI CRESCERE IL TUO BUSINESS ALL'ESTERO CON UNICREDIT EASY EXPORT SU ALIBABA.COM

1° Modulo di formazione

I CANALI PER AFFRONTARE I MERCATI ESTERI ATTRAVERSO SOLUZIONI DIGITALI: MARKET PLACE O SITO E-COMMERCE PROPRIETARIO?

22 settembre, h. 9:30 – 12:30

Prende avvio il ciclo di momenti di formazione rivolto alle aziende che si sono candidate a "**Fai crescere il tuo business all'estero con Unicredit Easy Export su Alibaba.com.**", il progetto, gestito da Ceipiemonte e sostenuto dal sistema camerale piemontese e valdostano e da Unicredit, che offre la possibilità di accedere al più grande market place B2B mondiale, con una vetrina dedicata e la possibilità di entrare in contatto con numerosi player.

Il percorso formativo, che si articolerà in diverse sessioni in webinar, è rivolto a **tutte** le aziende che hanno presentato la propria candidatura.

E' attualmente in corso l'istruttoria per selezionare **30** aziende piemontesi e **5** aziende valdostane in possesso dei requisiti che usufruiranno del pacchetto di assistenza personalizzata offerto da Ceipiemonte.

La partecipazione al percorso di formazione è **gratuita**.

Fai crescere il tuo business  
all'estero con  
**Unicredit Easy Export**  
su **Alibaba.com**



UN TEAM  
di professionisti  
AL VOSTRO FIANCO



## PROGRAMMA

### h. 09:30 Apertura della sessione, aggiornamenti sul progetto

*Roberto Stocco, Unioncamere Piemonte*

*Fabrizio Simonini, Unicredit*

*Annalisa Gamba, Ceipiemonte*

### h. 10:00 Marketplace o sito e-commerce proprietario: quale è il canale migliore per affrontare i mercati esteri?

- Generare contatti commerciali con Alibaba o con il proprio sito Internet? Analisi comparata dei due approcci.
- Esempi di siti italiani che, nell'affrontare i mercati esteri, sono stati realizzati per generare lead commerciali.
- La lead generation con Google, con Facebook e con LinkedIn: caratteristiche delle campagne internazionali.
- L'importanza delle attività successive alla generazione di una lead: il "lead nurturing".

*Andrea Boscaro, Esperto in digital marketing e fondatore di The Vortex*

h. 12:00                    **Q&A**

h. 12:30                    **Chiusura della sessione**

## DATA

22 settembre 2020

## SCADENZA ADESIONI

21 settembre 2020

## MODALITA' DI PARTECIPAZIONE

La partecipazione è gratuita, previa iscrizione.

Fai crescere il tuo business  
all'estero con  
**Unicredit Easy Export**  
su **Alibaba.com**



UN TEAM  
di professionisti  
AL VOSTRO FIANCO



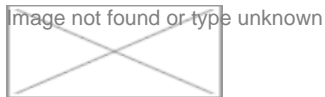
Per aderire occorre cliccare su "Partecipa" e seguire le indicazioni per l'adesione.

Le credenziali per l'accesso al webinar, tramite la piattaforma Go ToMeeting, saranno inviate il giorno precedente l'evento. Sarà possibile formulare domande al relatore.

### **Per informazioni**

Centro Estero per l'Internazionalizzazione  
Rif. Annalisa Gamba, Paola Telera, Emanuela Lama  
Email: [alibaba@centroestero.org](mailto:alibaba@centroestero.org)

FAI CRESCERE IL TUO BUSINESS ALL'ESTERO CON UNICREDIT EASY EXPORT SU ALIBABA.COM



è un progetto gestito da



Partner di Unicredit:

[Stampa](#)

## Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 22.09.2020
- **Orario:** 09:30 - 12:30
- **Posti totali:** 250
- **Posti disponibili:** 158
- **Data inizio iscrizioni:** 09.09.2020
- **Orario inizio iscrizioni:** 09:00
- **Data fine iscrizioni:** 21.09.2020
- **Orario fine iscrizioni:** 13:00

Fai crescere il tuo business  
all'estero con  
**Unicredit Easy Export**  
su **Alibaba.com**



**UN TEAM**  
di professionisti  
**AL VOSTRO FIANCO**



## Per informazioni

### Centro Estero per l'Internazionalizzazione

TEAM ALIBABA

Rif. Annalisa Gamba, Paola Telera, Emanuela Lama  
Email: [alibaba@centroestero.org](mailto:alibaba@centroestero.org)