

e-Commerce B2B dal sito web aziendale e tramite alibaba.com: come #Fare Affari In Sicurezza: aspetti legali e fiscali

1° incontro: 1 marzo

e-Commerce B2B dal sito web aziendale e tramite alibaba.com: come #Fare Affari In Sicurezza:

aspetti legali e fiscali

1° marzo, h. 09:30 – 12:00

Prosegue il ciclo di momenti di formazione rivolto alle aziende che si sono candidate a **"Fai crescere il tuo business all'estero con Unicredit Easy Export su Alibaba.com".** Il progetto, gestito da Ceipiemonte e sostenuto dal sistema camerale piemontese e valdostano e da Unicredit, offre la possibilità di accedere al più grande market place B2B mondiale, con una vetrina dedicata e la possibilità di entrare in contatto con numerosi player.

Il percorso formativo è volto a illustrare gli aspetti legali e fiscali per svolgere l'e-commerce in sicurezza e si articolerà in due ulteriori successive sessioni di webinar previste l'8 e il 15 marzo.

La partecipazione al percorso di formazione **è gratuita** ed è rivolto a **tutte** le aziende che hanno presentato la propria candidatura.

PROGRAMMA

h. 09:30 – 12:00

Aspetti legali dell'e-Commerce B2B dal sito web aziendale e tramite alibaba.com
• Vendita e-commerce da merchant a merchant (B2B) nel mondo: marketing e regole per vendere in sicurezza
• Vendite e-commerce da merchant a consumer (B2C) in Italia e nell'Unione Europea: marketing e regole per



vendere in sicurezza
• Le vendite e-commerce B2B e B2C tramite il sito web: sito vetrina e sito di vendita
• La negoziazione con partners [cinesi o US]: informazioni pratiche sulla business etiquette
• Le vendite e-commerce B2B tramite alibaba.com
• Caratteristica del servizio erogato da alibaba.com ai fruitori della piattaforma.
• Responsabilità contrattuali del venditore e del compratore nelle transazioni su alibaba.com
• Rapporti tra Ali Baba e i venditori/compratori: le condizioni per l'utilizzo della piattaforma

Esperto legale Ceipiemonte: Marcello Mantelli

Aspetti doganali e fiscali della vendita B2B
• vendita a clienti italiani
• vendita a clienti di altro Paese Ue: procedura di cessione intracomunitaria (verifiche iniziali, fatturazione attiva, prove di di cessione intracomunitaria, gestione dei resi)
• vendita a clienti di Paese extra Ue: procedura di cessione all'esportazione (origine delle merci, fatturazione attiva, dichiarazione di esportazione, prove di avvenuta esportazione, gestione dei resi).

Esperto fiscale Ceipiemonte: Stefano Garelli

DATA

1° marzo 2021

SCADENZA ADESIONI

26 febbraio 2021

MODALITA' DI PARTECIPAZIONE

La partecipazione al webinar è gratuita, previa iscrizione.

Per aderire occorre cliccare su **"Partecipa"** e seguire le indicazioni per l'adesione.

Le credenziali per l'accesso al webinar, tramite la piattaforma Go ToMeeting, saranno inviate il giorno precedente l'evento. Sarà possibile formulare domande al relatore.

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione
Rif. Annalisa Gamba, Paola Telera, Emanuela Lama
Email: alibaba@centroestero.org

FAI CRESCERE IL TUO BUSINESS ALL'ESTERO CON UNICREDIT EASY EXPORT SU ALIBABA.COM



è un progetto gestito da

Partner di Unicredit:

[Stampa]

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 01.03.2021
- **Orario:** 09:30 - 12:00
- **Posti totali:** 250
- **Posti disponibili:** 210
- **Data inizio iscrizioni:** 18.02.2021
- **Orario inizio iscrizioni:** 09:00
- **Data fine iscrizioni:** 26.02.2021
- **Orario fine iscrizioni:** 13:00

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

TEAM ALIBABA

Rif. Annalisa Gamba, Paola Telera, Emanuela Lama
Email: alibaba@centroestero.org