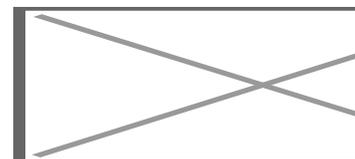
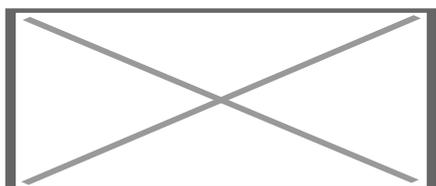


# PRESENTING ADDED VALUE AND THE B2B ON LINE AND ON SITE.

21 giugno, 29 giugno, 5 luglio, 13 luglio 2021



## PRESENTING ADDED VALUE AND THE B2B ON LINE AND ON SITE

**Gestire con successo B2B in presenza e virtuali con una controparte estera.**

**Percorso di webinar interattivi in lingua inglese**

**21 giugno, 29 giugno, 5 luglio, 13 luglio 2021**

**Ore 09:00 - 13:00**

Sviluppare il proprio business, avviare e gestire trattative con un partner estero richiede capacità di comunicazione ed interazione che permettano di valorizzare la propria proposta in maniera chiara ed incisiva. Diventa ancora più importante riuscire a comunicare in maniera efficace quando si dialoga in una lingua che non è la propria come l'inglese, ampiamente utilizzato negli incontri d'affari. All'uso appropriato della lingua si aggiunge la necessità di conoscere le differenze culturali e lo stile di negoziazione della controparte. Sapersi presentare, catturare l'attenzione dell'interlocutore creando un clima di fiducia reciproca sono elementi chiave per una presentazione di successo e per condurre trattative aumentando le possibilità di raggiungere un accordo.

B2B on line e B2B in presenza, sono “ingredienti” fondamentali in un rapporto con una controparte estera, ma le tecniche oratorie che funzionano dal vivo non sono sempre altrettanto applicabili e valide quando si dialoga attraverso uno schermo.

Il **percorso**, dinamico e interattivo, ha l'obiettivo di fornire strumenti e tecniche per gestire in maniera efficace entrambe le situazioni. E' strutturato in **4 webinar** di *mezza giornata cad.* e si rivolge ad operatori già in possesso di una buona conoscenza della lingua inglese, che desiderino affinare le loro competenze comunicative. I partecipanti potranno sperimentare simulazioni di situazioni reali tramite role-play, sperimentando immediatamente le conoscenze e le tecniche apprese. I 4 webinar sono strettamente collegati. E' pertanto consigliabile che il partecipante segua tutte le sessioni.

L'iniziativa è finanziata dalla **CCIAA di Alessandria e Asti** ed è realizzata dal *Centro Estero per l'Internazionalizzazione*.

***Essendo un percorso molto interattivo è previsto un numero limitato di partecipanti. Tuttavia, consigliamo alle aziende interessate di completare l'iscrizione anche nel caso in cui si fosse raggiunto il numero massimo ammissibile, in quanto potranno essere inserite nella waiting list ed essere ammesse in caso di rinuncia da parte di altri partecipanti. Inoltre se il numero di aziende presenti in lista d'attesa sarà elevato, si potrà eventualmente valutare con la CCIAA Alessandria-Asti, la possibilità di realizzare una seconda edizione del percorso dando priorità alle aziende in waiting list di questa edizione.***

## **PROGRAMMA**

- Setting the standard: Ideas make the world go round!: the 2-minute presentation & key messages.
- Introduction: cultural values and intercultural communications.
- Building a credible style.
- Starting strong.
- “Youtility” and presenting added value.
- “Shooting the elephant” and create the right voice.
- The B2B on line : tips and techniques.
- The B2B on site : tips and techniques.
- Power point presentations : supporting my performance.

## **RELATORE**

**Marcus L. Baines – Professional language counselling.** Esperto madrelingua inglese del Centro Estero per l'Internazionalizzazione, svolge attività di ‘applied language training’ in Italia dal 1995, proponendo percorsi formativi linguistici indirizzati specificatamente alle diverse realtà professionali (e.g. management, informatica, ingegneria, marketing, produzione, QA, EHS, controllo di gestione, amministrazione aziendale, lettere, giurisprudenza, economia e finanza).

## **DATE**

21-06-2021

29-06-2021

05-07-2021

13-07-2021

## ORARIO

09:00 – 13:00

## SCADENZA ADESIONI

**18 GIUGNO 2021**

## MODALITA' DI PARTECIPAZIONE

La partecipazione è **gratuita**, previa iscrizione.

**Si consiglia la presenza a tutto il ciclo di incontri.**

Per aderire occorre cliccare su "**Partecipa**" e seguire le indicazioni per l'adesione.

Le credenziali per l'accesso al webinar, tramite la piattaforma Zoom, saranno inviate il giorno precedente la sessione. Sarà possibile formulare domande al relatore.

Per maggiori informazioni

Annalisa Gamba – Sonia Baldassarre

Tel. 011-6700511 – 639 – 626

Mail: [sviluppobusiness@centroestero.org](mailto:sviluppobusiness@centroestero.org)

[Stampa](#)

## Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 21.06.2021 / 13.07.2021
- **Orario:** 09:00 - 13:00
- **Posti totali:** 30
- **Posti disponibili:** 3
- **Posti totali per azienda:** 2
- **Data inizio iscrizioni:** 31.05.2021
- **Orario inizio iscrizioni:** 09:00

- **Data fine iscrizioni:** 21.06.2021
- **Orario fine iscrizioni:** 18:00

## Per informazioni

### **Centro Estero per l'Internazionalizzazione**

via Nizza 262 int. 56 - Polo Uffici Lingotto  
10126 Torino (TO)

Team Sviluppo Business - Annalisa Gamba / Sonia Baldassarre

Tel. +39 011 6700.511 - 639 - 626/ Fax +39 011 6965456

Email [svilupprobusiness@centroestero.org](mailto:svilupprobusiness@centroestero.org)