WEBINAR - AUMENTI IMPREVISTI DEI PREZZI: COME RINEGOZIARE I CONTRATTI INTERNAZIONALI

TORINO, 11 APRILE

AUMENTI IMPREVISTI DEI PREZZI: COME RINEGOZIARE I CONTRATTI INTERNAZIONALI

11 aprile / ore 14:30 - 16:00

In questo particolare periodo storico, di cambiamenti repentini dovuti all'emergenza sanitaria prima e all'attuale conflitto Russia - Ucraina, le realtà aziendali sono costrette a confrontarsi sui mercati internazionali con sfide sempre più impegnative.

Ceipiemonte propone un incontro di approfondimento, che si svolgerà nel **pomeriggio dell'11 aprile**, con l'obiettivo di fornire alle imprese un aggiornamento delle conoscenze in materia legale per operare con cautela con i partner esteri. In particolare, verranno trattate le clausole contrattuali **di *hardship* e di forza maggiore** per la rinegoziazione, risoluzione o sospensione del contatto in caso di eventi imprevisti o impeditivi, per minimizzarne l'impatto e tutelare le parti in un momento in cui i prezzi delle materie prime sono in costante aumento.

L'aumento dei prezzi dei metalli è tra le dirette conseguenze del conflitto, che ha un impatto su diversi settori; basti pensare che il 40% dei metalli necessari per la produzione di automobili proviene dalla Russia. A questo si aggiungono l'aumento del prezzo del gas e dell'energia a causa dell'incremento dei prezzi del petrolio e nel settore alimentare l'impatto che potranno avere i blocchi alle esportazioni di cereali, mais e grano dall'Ungheria e dall'Ucraina.

La partecipazione è a titolo gratuito e rientra nell'ambito dei **Progetti Integrati di Filiera (PIF) 2020 - 2022 Agroalimentare, Abbigliamento, Alta Gamma, Design, Aerospazio, Automotive and Transportation, Cleantech e Green Building, Meccatronica, Salute e Benessere e Tessile,** promossi da **Regione Piemonte** e finanziati in ambito **fondi POR FESR Piemonte 2014-2020**.

PROGRAMMA

14:30 - 15:30	Come rinegoziare i contratti internazionali

1. *Hardship (eccessiva onerosità sopravvenuta di un impegno contrattuale) e Forza Maggiore differenziano*
2. *Quale analisi condurre sul contratto internazionale nel caso di aumenti imprevisti dei prezz*
3. *Soluzioni in caso di presenza di clausole sull'hardship nel contratto internazionale*
4. *Soluzioni in mancanza di clausole sull'hardship nel contratto con il partner estero: esame d Vendita Internazionale di merci la legge nazionale italiana, francese, inglese ed i principi U*
5. *3 consigli per la buona gestione futura dei rapporti con i partners esteri*

15:30 - 16:00	Dibattito, Q&A

RELATORI

Marcello Mantelli: Esperto legale Centro Estero per l'Internazionalizzazione

DESTINATARI

Poiché finanziata nell'ambito del POR-FESR Piemonte 2014-2020, l'iniziativa è rivolta esclusivamente alle aziende piemontesi.

DATA

11 aprile

ORARIO

14:30 – 16:00

SCADENZA ADESIONI

8 aprile

MODALITÀ DI PARTECIPAZIONE

- La partecipazione è **gratuita**, previa iscrizione online.
- Per aderire è necessario cliccare su "**Partecipa**", inserire le credenziali e compilare il modulo di iscrizione. A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato. La compilazione online del modulo di adesione costituisce iscrizione effettiva all'incontro di approfondimento.
- Nei giorni precedenti l'iniziativa alle aziende iscritte verrà inviato via mail il link a cui collegarsi per partecipare al webinar.

Stampa

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 11.04.2022
- **Orario:** 14:30 - 16:00
- **Data inizio iscrizioni:** 29.03.2022
- **Orario inizio iscrizioni:** 09:01
- **Data fine iscrizioni:** 11.04.2022
- **Orario fine iscrizioni:** 11:00

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

via Nizza 262 int. 56 - Polo Uffici Lingotto
10126 Torino (TO)

Team Sviluppo Business

Tel. +39 011 6700650/634/639

Email sviluppobusiness@centroestero.org