

Negoziare con successo con clienti e partner negli Stati Uniti

Torino, 4 luglio 2022

NEGOZIARE CON SUCCESSO CON CLIENTI E PARTNER DEGLI STATI UNITI

TORINO, 4 LUGLIO 2022

ORE 9:30 - 17:00

Condurre una trattativa con un partner estero richiede abilità comunicative che consentano di catturare l'attenzione dell'interlocutore e gestire una negoziazione efficace. Questo aspetto è importante quando si dialoga con controparti di paesi esteri, come nel caso degli Stati Uniti. Ceipiemonte propone un momento d'incontro pratico ed operativo in presenza in cui saranno presentati casi pratici e verranno realizzate simulazioni in role-playing per migliorare il proprio stile negoziale.

L'incontro è proposto a completamento del Business Forum Stati Uniti alla presenza di un'esperta di comunicazione e negoziazione internazionale.

La partecipazione è a titolo gratuito e rientra nell'ambito dei Progetti Integrati di Filiera (PIF) 2020 - 2022 Agroalimentare, Abbigliamento-Alta Gamma-Design, Aerospazio, Automotive and Transportation, Cleantech e Green Building, Meccatronica, Salute e Benessere, Tessile, promossi da Regione Piemonte e finanziati in ambito fondi POR FESR Piemonte 2014-2020.

PROGRAMMA

| | |
|---------------|--|
| 9.30 - 10.15 | Apertura: presentazione degli obiettivi dell'incontro Presentazione dei partecipanti e delle esperienze negli Stati Uniti Analisi casi pratici |
| 10.15 - 11.00 | Modalità di fare business negli Stati Uniti: plenaria interattiva |
| 11.00 - 11.15 | Break |
| 11.15 - 12.15 | Esperienze pratiche Lavoro di sottogruppo e discussione |

| | |
|---------------|--|
| 12.15 - 13.00 | Introduzione ai diversi stili di negoziazione - parte prima |
| 14.15 - 14.45 | Introduzione ai diversi stili di negoziazione - parte seconda |
| 14.45 - 15.30 | Gli Stati Uniti: lavoro di sottogruppo e discussione |
| 15.30 - 15.45 | Break |
| 15.45 - 16.30 | Brainstorming di idee per l'efficacia: cosa e come fare per avere successo negli Stati Uniti |
| 16.30 - 17.00 | Conclusioni: feedback e giro di tavolo |

RELATORI

Frédérique Sylvestre: esperta in comunicazione interculturale per il Centro Estero per l'Internazionalizzazione

DESTINATARI

Poiché finanziata nell'ambito del POR-FESR Piemonte 2014-2020, l'iniziativa è rivolta esclusivamente alle aziende piemontesi di TUTTI I SETTORI DEI PIF.

DATA

4 luglio 2022, ore 9:30 - 17:00

SEDE DI SVOLGIMENTO

SALA OFFICINE c/o Double Tree Hilton - Via Matté Trucco, 1 - 10126 Torino

SCADENZA ADESIONI

1 luglio 2022

MODALITÀ DI PARTECIPAZIONE

- La partecipazione è **gratuita**, previa iscrizione online.
- Per aderire è necessario cliccare su "**Partecipa**", inserire le credenziali e compilare il modulo di iscrizione. A procedura terminata il sistema invierà un messaggio automatico di avvenuta iscrizione unitamente al modulo di adesione compilato. La compilazione online del modulo di adesione costituisce iscrizione effettiva all'incontro di approfondimento.

[Stampa](#)

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 04.07.2022
- **Orario:** 09:30 - 17:00
- **Luogo:** Double Tree Hilton, via Matté Trucco, 1 - 10126 Torino
- **Sala:** SALA OFFICINE
- **Città:** Torino (Italia)
- **Data inizio iscrizioni:** 23.06.2022
- **Orario inizio iscrizioni:** 09:00
- **Data fine iscrizioni:** 01.07.2022
- **Orario fine iscrizioni:** 18:00

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione

via Nizza 262 int. 56 - Polo Uffici Lingotto
10126 Torino (TO)

Team Sviluppo Business

Tel. +39 011 670011/650/634/628/626 Fax +39 011 6965456

Email svilupprobusiness@centroestero.org