DESTINAZIONE ESTERO: Creating a dynamic and assertive presentation style and reaching agreement

Torino, 16 e 23 novembre 2018 - ore 09:00 - 17:00 - Centro Estero per l'Internazionalizzazione (Corso Regio Parco 27 - Torino)

DESTINAZIONE ESTERO

Creating a dynamic assertive presentation style and reaching agreement

Torino, 16 e 23 novembre 2018 – ore 09:00 – 17:00
Centro Estero per l'Internazionalizzazione – Corso Regio Parco 27 – Torino

Sviluppare il proprio business nel mercato globale che offre molteplici opportunità di collaborazione, richiede capacità di interagire e comunicare in maniera efficace in lingua inglese. All'uso appropriato della lingua si aggiunge la necessità di conoscere le differenze culturali e lo stile di negoziazione della controparte. Sapersi presentare, catturare l'attenzione dell'interlocutore creando un clima di fiducia reciproca, far emergere il valore aggiunto della propria proposta sono elementi chiave per una presentazione di successo e per aumentare le possibilità di raggiungere un accordo.
Il workshop, articolato in due sessioni, si rivolge ad operatori già in possesso di una **buona conoscenza della lingua inglese**, che desiderino affinare le loro competenze comunicative. Saranno messi a confronto due stili di presentazione. I partecipanti potranno sperimentare in aula simulazioni di situazioni reali tramite role-play.

L'iniziativa è realizzata nell'ambito dei **Progetti Integrati di Filiera - PIF 2017-2019 – Aerospazio, Automotive, Meccatronica, Chimica verde e Cleantech, Salute e Benessere, Made in Piemonte: Agroalimentare, Abbigliamento, Alta Gamma e Design, Tessile,** gestiti dal Centro Estero per l'Internazionalizzazione (Ceipiemonte) su incarico di Regione Piemonte e finanziati grazie ai **fondi POR FESR 2014-2020**.

PROGRAMMA

• Developing key performance strategies & tools
• Achieving an effective style
• Presenting your case & handling objections effectively
• Physical Grammar (let your body do the talking, bridging and creating rapport, active listening and showing recognition, the power of questions)
• Effective communication skills in meetings and negotiation
• Reaching & negotiating an agreement

RELATORE

Marcus L. Baines – Professional language counselling. Esperto madrelingua inglese del Centro Estero.

SEDE DI SVOLGIMENTO

Centro Estero per l'Internazionalizzazione.
Corso regio Parco 27 - Torino

DATA

16-11-2018
23-11-2018

ORARIO

09:00 – 17:00

SCADENZA ADESIONI

15-11-2018

MODALITA' DI PARTECIPAZIONE

La partecipazione è **gratuita**, previa iscrizione.
Per aderire occorre cliccare su **"Nuova iscrizione"** e seguire le indicazioni per l'adesione. Le adesioni verranno accolte in ordine di arrivo per un **massimo di 14 aziende aderenti ai suddetti PIF: qualora queste ultime non saturassero il totale dei posti disponibili, potranno essere ammesse anche aziende non appartenenti ai PIF**.

Per maggiori informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione
Corso Regio Parco 27 - 10152 Torino
Rif. Annalisa Gamba, Paola Telera
Tel. +39 011 6700.639/650 Fax +39 011 6965456
Email sviluppobusiness@centroestero.org

Stampa

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 16.11.2018 / 23.11.2018
- **Orario:** 09:00 - 17:00
- **Luogo:** Centro Estero per l'Internazionalizzazione – Corso Regio Parco 27 – Torino
- **Città:** Torino (Europa)
- **Posti totali:** 14
- **Posti disponibili:** 2
- **Posti totali per azienda:** 1
- **Data inizio iscrizioni:** 24.10.2018
- **Orario inizio iscrizioni:** 08:00
- **Data fine iscrizioni:** 15.11.2018
- **Orario fine iscrizioni:** 18:00

Per informazioni

Per maggiori informazioni
Centro Estero per l'Internazionalizzazione
Corso Regio Parco 27 - 10152 Torino
Rif. Annalisa Gamba, Paola Telera
Tel. +39 011 6700.639//650 Fax +39 011 6965456
Email sviluppobusiness@centroestero.org