DIGITAL TECHNOLOGIES BUSINESS DAYS - ONLINE B2B - 2025

Online, 29 aprile - 3 ottobre - 11 dicembre 2025

DIGITAL TECHNOLOGIES BUSINESS DAYS - ONLINE B2B

Online, 29 aprile - 3 ottobre - 11 dicembre 2025

Un evento online esclusivo sulla piattaforma B2match, articolato in tre date, offrirà opportunità di incontri B2B per connettere le aziende piemontesi del settore ICT con operatori internazionali interessati a esplorare l'offerta tecnologica della regione. L'iniziativa prevede la creazione di agende personalizzate per incontri one-to-one, pianificati sulla base di una selezione strategica dei buyer internazionali e del loro interesse per le soluzioni proposte dalle imprese partecipanti.

Durante gli incontri virtuali, sarà possibile interfacciarsi con Value-Added Reseller (VAR), System Integrator e aziende tecnologiche di rilievo internazionale, offrendo alle aziende piemontesi un'occasione unica per espandere la propria rete e individuare nuove opportunità di collaborazione.

Gli incontri business-to-business (B2B) si terranno **online** in **tre momenti**, programmati per:

- **29 aprile 2025 -** previsti 5 buyer
- **3 ottobre 2025 -** previsti 3 buyer
- **11 dicembre 2025** - previsti 4 buyer

La partecipazione agli eventi è un'occasione strategica per accedere ai mercati esteri con l'obiettivo di creare opportunità concrete di export e ampliamento della rete commerciale.
Di seguito sono riportati i buyer confermati per la data del 29 aprile:

- Rhea: System Integrator canadese che opera in ambito cybersecurity e Aviation services. È interessato a aziende che si occupano di AI, Cybersecurity, Droni, Position Navigation and Timing.
- Alfavox: azienda polacca interessata alla rivendita di prodotti di IA e Cybersecurity (CM, SOAR), CRM, e ad incontrare aziende che offrono soluzioni in ambito ESG e a collaborare nello sviluppo software (JAVA).
- Nersan Holding: gruppo industriale turco in cerca di collaborazioni nel settore dell'industria e dell'energia. Hanno un progetto di una Solar Farm da 15MW.
- Saudi Holding: holding saudita in cerca di nuove tecnologie, in particolare nei settori dell'IA, Software, Data centers, Web3developmnet, Game pubblishing projects, Fintech, Ingegneria e Design Industriale.

- Simac: società tunisina specializzata in soluzioni IT che supporta grandi aziende con servizi di consulenza, sviluppo software, ERP e implementazione di sistemi informativi. Sono alla ricerca di progetti e partnership nel campo dello sviluppo software.

Di seguito sono riportati i buyer confermati per la data del 3 ottobre:

- Alvarez&Marsal: grande società di consulenza, fornisce soluzioni tecnologiche innovative ad aziende, investitori ed enti governativi. Sono interessati a soluzioni tecnologiche da rivendere e distribuire.
- Ecom Gulf FGZCO: società emiratina che fornisce soluzioni innovative nel campo della Realtà Aumentata (AR), Realtà Virtuale (VR) e smart glasses con IA. L'azienda integra tecnologie wearable all'avanguardia con sistemi di reporting e analisi basati sull'IA. Cerca partner specializzati in AR/VR, IA e dispositivi wearable intelligenti, con particolare focus su EdTech, logistica, sicurezza, sanità, turismo, retail, fitness e intrattenimento.
- CBO: società marocchina specializzata nella trasformazione digitale industriale. Integra tecnologie all'avanguardia come IoT, robotica e automazione intelligente per potenziare la produttività e la competitività delle catene produttive. Sono in cerca di soluzioni di IA e Data Analysis.

L'iniziativa rientra nell'ambito del **Progetto Integrato di Filiera (PIF) ICT** della **Regione Piemonte**, finanziato dal **PR FESR 2021-2027**. Le aziende ammesse al **PIF ICT 2025** potranno beneficiare di un aiuto in regime de minimis quale abbattimento dei costi di partecipazione. Tutte le altre aziende piemontesi dovranno invece corrispondere la quota integrale di partecipazione.

Lingua di lavoro: inglese

DESTINATARI

Poiché finanziata nell'ambito del **PR FESR 2021-2027**, l'iniziativa è rivolta **esclusivamente alle aziende piemontesi del settore ICT.**

COSTI

I costi di partecipazione ammontano a:

a) Quota agevolata pari a **€ 100,00 + IVA per le aziende piemontesi ammesse al PIF ICT 2025**, in quanto trattasi di attività di investimento che usufruirà di un **aiuto** in regime de minimis pari a € 580,00

Si fa presente che la mancata partecipazione all'evento comporterà il pagamento dell'intera quota di partecipazione prevista e il contestuale annullamento dell'agevolazione in de minimis.

b) Quota integrale pari a **€ 680,00 + IVA** per le **altre imprese piemontesi**

A seguito della formale adesione, la rinuncia alla partecipazione per qualunque causa comporterà la non restituzione della quota integrale versata.

Il pagamento dovrà avvenire tramite PagoPA seguendo le istruzioni che verranno fornite da CEIPIEMONTE via mail successivamente all'adesione online. Al pagamento seguirà fattura quietanzata.

Si precisa che la quota è unica e valida per tutti gli incontri previsti ad aprile, ottobre e dicembre.

MODALITÀ DI ISCRIZIONE

Per aderire all'iniziativa è necessario cliccare su "Partecipa" e seguire le indicazioni fornite.

Il versamento della quota di partecipazione, valida per tutti gli incontri (aprile, ottobre e dicembre 2025), dovrà essere effettuato **tramite PagoPA**, seguendo le istruzioni che verranno fornite da Ceipiemonte via mail successivamente all'adesione online.

Si specifica che solo dopo aver completato l'iscrizione tramite la presente circolare, si riceverà il link per accedere alla piattaforma e alla lista di buyer selezionati, con un **matchmaking preliminare** per garantire incontri mirati e strategici.

ATTENZIONE: la compilazione online del Modulo di Adesione costituisce iscrizione effettiva all'iniziativa. Effettuando l'adesione online l'azienda si impegna pertanto a rispettare le clausole contenute nel modulo, con particolare attenzione alla clausola n°2. L'invio del Modulo a CEIPIEMONTE è richiesto per soli fini di gestione delle pratiche amministrative interne.

Una volta effettuata la registrazione, vi verrà inviato tramite email il link per profilarsi sulla piattaforma **b2match** dove dovrete compilare il profilo dell'azienda finalizzato all'organizzazione degli incontri b2b con i buyer. **La mancata registrazione implica l'impossibilità di partecipazione agli incontri.**

Scadenza adesioni: 30 settembre 2025, ore 18:00

Stampa

Informazioni utili

- **Data iniziativa:** 03.10.2025
- **Orario:** 09:30 - 17:30
- **Luogo:** ONLINE
- **Posti totali:** 32
- **Posti disponibili:** 7
- **Posti totali per azienda:** 1
- **Data inizio iscrizioni:** 01.04.2025
- **Orario inizio iscrizioni:** 14:00
- **Data fine iscrizioni:** 30.09.2025
- **Orario fine iscrizioni:** 22:00

Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione
Via Nizza 262 - Int. 56 - 10126 Torino
www.centroestero.org
Team ICT
Tel: +39 011 6700677/557/551/685
E-mail: digital@centroestero.org