

COMPETERE NEL CONTRACT INTERNAZIONALE

Torino, 30 e 31 ottobre 2013

SCHEDA TECNICA

PROGRAMMA

• 30 ottobre – h. 9:00 – 18:00

- Il Contract Internazionale: inquadramento generale, definizioni e terminologia
- Contract: un modello di internazionalizzazione per l'arredamento
- Il contract è solo per le grandi aziende?
- Gli attori che intervengono nel contract
- Fornitore, interior contractor o general contractor: qual è il vostro ruolo?
- L'impresa tradizionale: la logica retail mal si adatta all'attività contract
- Il general contractor: un ruolo a 360°
 - ✓ L'interior contractor
 - ✓ Fit out
 - ✓ FF&E (furniture, fixtures & equipment)
- ✓ OS&e (operating supplies & equipment)
- Il produttore su commessa e il fornitore "a catalogo"
- Ruoli e modelli organizzativi: a ciascuno la sua struttura
- Il contract dal punto di vista dell'impresa di arredamento (attività e documentazione)
- I rischi
- La tempistica: strumenti di controllo
- Case history: Gallia (Milano) – Analisi delle singole fasi del progetto
- Come comunicare efficacemente in ambito "Contract"

Sede: Laboratorio chimico Camera di commercio di Torino – Via Ventimiglia 165

Relatori:

- Alessandro Gaggiolini – Esperto IC, Ceipiemonte
- Gabriella Lojaco – Docente di Strategia e Imprenditorialità, SDA Bocconi, Milano
- Armando Bruno – Esperto Interior Design/Product Design – Studio Marco Piva, Milano

• 31 ottobre 2013 – h. 9:00 – 18:00 Laboratorio pratico

- Il Contract Internazionale:
 - ✓ Stakeholder
 - ✓ Fattori di rischio e di successo
 - ✓ Analisi di casi pratici
- Gestire la commessa IC:
 - ✓ Dal contatto occasionale all'approccio sistematico
 - ✓ Meccanismi e dinamiche di lavoro
- Modello Organizzativo
- Strumenti della commessa
- Governance

Sede di svolgimento: Ceipiemonte scpa – Corso Regio Parco 27

Relatore: Alessandro Gaggiolini – Esperto IC, Ceipiemonte

Condizioni di partecipazione

Il corso è **riservato** alle imprese aderenti ai PIF "**Design Building Living**" (Progettare Costruire Abitare) e "**Infrastructure & Logistics**". Grazie a tali progetti la partecipazione è **gratuita**. Ciascuna azienda potrà iscrivere al corso un partecipante. Il corso è a numero chiuso (40 persone per la giornata del 30/10 e 20 persone per la giornata del 31/10): le adesioni verranno accettate in base all'ordine di arrivo fino ad esaurimento dei posti disponibili.

Modalità di iscrizione

Per aderire occorre inviare il Modulo di Adesione compilato, timbrato e firmato entro il **28 ottobre**, via fax (011 6965456) o e-mail (formazione-operatori@centroestero.org), a Ceipiemonte.



Per informazioni

Centro Estero per l'Internazionalizzazione S.c.p.a.

C.so Regio Parco 27 – 10152 – Torino

Settore formazione – Michela Francescato Tel. +39 011 6700.582

Fax +39 011 6965456 formazione-operatori@centroestero.org www.centroestero.org



Camera di Commercio
Novara



Camera di Commercio
Cuneo



Camera di Commercio
Vercelli



Camera di Commercio
Alessandria



iniziativa cofinanziata con Fondo di Sviluppo e Coesione

www.regione.piemonte.it/fsc/internazionalizzazione