

## Missione imprenditoriale negli Stati Uniti

Detroit, Homer, Chicago, Portland, Seattle

14-23 settembre 2015

### Destinatari

Aziende piemontesi e valdostane dei settori: componentistica primo impianto, engineering, interior, testing e progettazione, sistemi e componentistica per l'automazione industriale.

### Caratteristiche dell'evento

#### Potenziali committenti

Detroit Diesel (Daimler USA), Navistar, Paccar, Freightliner, General Motors, Western Star, ATS Automation, Brembo North America. Sono in corso contatti con ulteriori potenziali committenti.

Ai costruttori coinvolti sono associabili elevate opportunità di business. Nel 2014 **Daimler**, proprietario del marchio **Detroit Diesel**, ha acquisito la posizione di leadership per il numero di veicoli prodotti con massa fino a 6 Tons. Oltre al marchio Detroit Diesel, appartengono al gruppo tedesco anche Freightliner e Western Star. Nel 2014 hanno prodotto oltre 440.000 unità e le statistiche, disponibili su richiesta, indicano un incremento delle vendite nel corso del 2015. Detroit Diesel introdurrà i nuovi motori DD5 e DD8 nel 2016. **Freightliner** e **Western Star** hanno sede a Bellevue (Seattle). **Navistar** è una holding americana che produce motrici per autocarri "on-road" e "off-road", motori diesel sotto il brand MAXXFORCE. Possiede inoltre la IC bus (scuolabus) e infine anche la società OnCommand, società che fornisce una piattaforma informatica per la gestione e diagnostica delle flotte aziendali da remoto. A dicembre 2014 si è sciolta la JV con Ford (Blue Diamond). La **Paccar** è una società americana costruttrice di autocarri e motori, titolare dei brand DAF, Kenworth e Peterbilt, e prevede acquisizioni di quote di mercato per il nuovo motore 13 litri. **Brembo North America** ha investito ingenti capitali per l'apertura di due fonderie, una di alluminio ed una di ghisa, per circa 115 ML di USD. Così facendo, a dicembre del 2014 quello nord americano è divenuto il principale mercato per l'azienda che fornisce i sistemi frenanti completi.

#### Programma

Domenica 13 settembre: arrivo a Detroit

Da lunedì 14 a venerdì 18 settembre: incontri B2B

Sabato 19 e domenica 20 settembre: giornate libere

Da lunedì 21 a martedì 22 settembre: incontri B2B

Mercoledì 23 settembre: rientro a Torino

*L'itinerario verrà stabilito secondo le selezioni operate dai buyer sulla base delle adesioni ricevute.*

### Condizioni di partecipazione

La partecipazione prevede il versamento di una quota agevolata di € 1.000,00 per le aziende aderenti al PIF.

Alle altre imprese piemontesi e valdostane viene garantita una **tariffa preferenziale** pari a € 2.000,00 + IVA.

La quota di partecipazione verrà restituita nel caso in cui l'impresa non venga selezionata da alcun buyer.

Durante la missione dovrà essere garantita la presenza di un responsabile commerciale/marketing/tecnico qualificato dell'azienda con conoscenza della lingua inglese, pena l'esclusione dalle prossime iniziative e il pagamento della quota di adesione. Le imprese si impegnano a compilare il modulo di Customer Satisfaction al termine dell'iniziativa e il relativo sales funnel.

### Servizi disponibili

- Organizzazione tecnica e logistica degli incontri B2B
- Trasporti collettivi interni con autobus locali (i costi dei voli interni sono a carico delle aziende)
- Supporto nella prenotazione alberghiera

*Sono esclusi tutti gli altri servizi non menzionati (viaggio da/per l'Italia, voli interni, vitto, alloggio, eventuali spostamenti individuali, ecc.)*

### Modalità di iscrizione

Per aderire occorre cliccare su "**Nuova iscrizione**" e seguire le indicazioni sulle modalità di partecipazione.

**Attenzione:** ricorda che è indispensabile trasmettere al Ceipiemonte **entro** il 26 giugno 2015.

- Il modulo di adesione in formato originale compilato, firmato e timbrato
- la contabile bancaria che testimoni l'avvenuto versamento dell'importo pari a € 1.000,00 + IVA per le aziende partecipanti al PIF oppure € 2.000,00 + IVA per le altre imprese piemontesi e valdostane, intestato a CEIPIEMONTE S.c.p.a. c/o INTESA SANPAOLO S.P.A., ABI 03069, CAB 09217, CIN X, IBAN IT21X0306909217100000063846 (seguirà fattura quietanzata). Si prega di indicare nella causale del bonifico i seguenti dati: "14AUT - Missione imprenditoriale Stati Uniti - settembre 2015".



CENTRO ESTERO INTERNAZIONALIZZAZIONE  
PIEMONTE Agency for Investments, Export and Tourism  
Promoted by Regione Piemonte and Chambers of Commerce

Per informazioni: Ceipiemonte s.c.p.a, Corso Regio Parco 27, 10152 Torino  
Massimo Mancini, Tiziana Addato

Tel. + 39 011 6700.579/527 fax +39 011 6965456

E-mail: [marketing-industry@centroestero.org](mailto:marketing-industry@centroestero.org), [tiziana.addato@centroestero.org](mailto:tiziana.addato@centroestero.org)



Camera di Commercio  
Alessandria



Camera di Commercio  
Asti



Camera di Commercio  
Biella



Camera di Commercio  
Cuneo



Camera di Commercio  
Novara



CAMERA DI COMMERCIO  
INDUSTRIA ARTIGIANATO E AGRICOLTURA  
DI TORINO



Camera di Commercio  
Vercelli



REGIONE  
PIEMONTE

iniziativa cofinanziata con Fondo di Sviluppo e Coesione

[www.regione.piemonte.it/fsc/internazionalizzazione](http://www.regione.piemonte.it/fsc/internazionalizzazione)